

**ПЕРЕЧЕНЬ ТЕРМИНОВ,
КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЦЕДУР
И ДОГОВОРЕННОСТЕЙ,
ПРИНЯТЫХ В РАМКАХ
ВТО**

Агрегированный показатель поддержки (АПП) – *Aggregate measure of support (AMS)* – суммарный показатель поддержки сельскохозяйственного производства. Определяется как разница между отечественной и мировой ценой. Эта величина, выражаемая в национальной валюте, умножается на те товары, по которым она существует (т.е. в случае, когда отечественная цена выше мировой). К полученному значению добавляются дотации сельскохозяйственным производителям и суммы, которые они не уплачивают в силу предоставленных им льгот (ряд конкретных льгот в АПП не включается). Соглашение по сельскому хозяйству (см.) предусматривает поэтапное сокращение АПП.

Адвалорная пошлина – *Ad valorem duty* – пошлина, исчисляемая в процентах от цены облагаемого (импортируемого) товара. Наиболее употребительная среди применяемых в международной торговле пошлин ввиду простоты ее расчета, большего соответствия принципам либерализации торговли, способности служить инструментом сравнения степеней защиты рынка (см. тарифный эквивалент).

Антидемпинговая пошлина – *Anti-dumping duty* – дополнительная таможенная пошлина, взимаемая с импортируемых товаров, в отношении которых установлено, что они продаются на экспорт по ценам ниже "нормальной стоимости" этих товаров. Согласно Антидемпинговому кодексу ГАТТ (см. статью "Соглашение по применению статьи VI ГАТТ") применяемая антидемпинговая пошлина должна быть численно равной разнице между "нормальной" и фактической экспортной ценой. Кодекс устанавливает, что антидемпинговая пошлина может быть наложена только после установления факта демпинга и определения того, что демпинг наносит ущерб национальному производству в стране-импортере. Кодекс также предусматривает, что пошлина должна действовать в течение такого времени и в таком размере, чтобы нейтрализовать ущерб от демпинга, но во всяком случае не более 5 лет с момента ее введения.

Антидемпинговая процедура – *Anti-dumping procedure (for levying an anti-dumping duty)* – в контексте Соглашения по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс – см.) порядок действий по установлению факта демпинга, Содержит критерии определения продажи товара по демпинговым ценам; наличие ущерба национальной промышленности и причинной связи ущерба и демпинга; порядок возбуждения расследования и предоставления информации по факту расследования; права и обязанности сторон в ходе расследования; сроки расследования; методологические принципы сопоставления цен в целях определения размера демпинга (см.); принятие решения о введении пошлины и т. п.

Антидемпинговый кодекс – *Anti-Dumping Code* – см. Соглашение по применению статьи VI ГАТТ.

Альтернативный метод – *Fall-back method* – термин, использующийся в Соглашении по применению статьи VII ГАТТ (см.). К этому методу прибегают в случае невозможности определить таможенную стоимость ни одним из других, установленных в Соглашении методов на основе данных, имеющихся в стране-импортере, при условии, что используемые критерии совместимы с положениями Соглашения. При этом Соглашение устанавливает, что таможенная стоимость не должна определяться на основе продажной цены товаров, производимых в стране-импортере; цены товаров на внутреннем рынке в стране-экспортере; цены товаров, предназначенных для экспорта в третью страну; минимальных таможенных стоимостей; произвольных или фиктивных стоимостей.

Апелляционный орган – *Appellate Body* – один из элементов механизма урегулирования споров в рамках Договоренности в отношении правил и процедуры урегулирования споров (см.). Сторона в споре, несогласная с рекомендациями, содержащимися в докладе группы экспертов (см.), требует от Органа по разрешению споров (см.) решения о создании Апелляционного органа, который и учреждается в составе 7 человек – специалистов по вопросам ВТО. В этот орган подается затем апелляция несогласной стороны. В течение 60 – 90 дней Апелляционный орган вырабатывает свой доклад по правовым аспектам рекомендаций группы экспертов (см.) и дает им свое толкование, после чего вносит доклад на рассмотрение Органа по разрешению споров.

"Без ограничений", "Нет" – *No limitations, None* – условные записи в Национальных перечнях обязательств по услугам (см.), означающие принятие обязательства предоставить национальный режим без ограничения в отношении соответствующего способа поставки услуги (см.). Иными словами, участвующая (присоединяющаяся) страна принимает на себя обязательство не применять изъятия из национального режима (см.) в отношении услуг и их поставщиков из стран-членов ВТО за исключением тех ограничений, которые зафиксированы в колонке Перечня "Условия и пределы (ограничения) доступа на рынок", если таковые имеются.

Бизнес-формат (при франчайзинге) – *Business format* – формат ведения бизнеса, т. е. использование концепции ведения бизнеса, торговой марки, бизнес-плана и учебных материалов (см. статью "Франчайзинговые услуги").

Взаимный нулевой подход – *Zero-to-zero approach (basis)* – принцип взаимной отмены тарифов в торговле определенными видами продукции. В ходе Уругвайского раунда ряд стран-участниц (США, ЕС,

Япония и Канада) договорились об отмене пошлин во взаимной торговле изделиями фармацевтической и целлюлозно-бумажной промышленности, сельскохозяйственным, строительным и медицинским оборудованием, сталью, пивом, спиртными напитками и мебелью. На Министерской конференции ВТО в Сингапуре (1996 год) некоторые страны-участницы пришли к соглашению о взаимном нулевом подходе в торговле фармацевтическими изделиями, компьютерами, полупроводниками, программным обеспечением, телекоммуникационным оборудованием и некоторыми другими видами информационных технологий (см.). Следует отметить, что уступки, предоставляемые друг другу странами-участницами ВТО на основе взаимного нулевого подхода, распространяются и на остальные государства-члены ВТО.

Внутренняя поддержка (сельского хозяйства) – *Domestic support* – в терминах Соглашения по сельскому хозяйству (см.) меры, которые оказывают как негативное (искажающее) воздействие на торговлю (меры "желтого ящика" – см.), так и субсидии, такого воздействия не оказывающие. Страны-участницы (присоединяющиеся к ВТО страны) берут на себя обязательство по предельному уровню суммарной внутренней поддержки (сюда не входят субсидии из зеленой корзины), который устанавливается в виде фиксированной в денежном выражении величины (см. Агрегированный показатель поддержки). При этом устанавливается также подробная разбивка по программам поддержки. Предельный уровень подлежит затем поэтапному снижению в течение согласованного периода времени (например, на 20% в течение 8 лет).

Временное освобождение от обязательства (вейвер) – *Waiver* – мера, допускаемая правилами ГАТТ. Освобождение страны-участницы от того или иного обязательства, вытекающего из соглашений, действующих в рамках ВТО, принимается Министерской конференцией или Генеральным советом ВТО на основе консенсуса (по ряду обязательств – большинством в три четверти голосов), Решение об освобождении предварительно рассматривается одним из советов ВТО, который докладывает об этом Министерской конференции (Генеральному совету). Данное решение принимается в исключительных случаях, оговаривается конкретными условиями и действует в течение определенного срока.

Всемирная торговая организация (ВТО) – *World Trade Organization (WTO)* – межправительственная организация, занимающаяся вопросами регулирования международной торговли. Создание ВТО юридически оформлено специальным Соглашением о ее учреждении. Официально ВТО функционирует с 1 января 1995 года. Она призвана контролировать выполнение всех многосторонних соглашений, заключенных в результате Уругвайского раунда (см.), и договоренностей, которые могут быть достигнуты в будущем. Таким образом, ВТО служит своего рода форумом для переговоров стран-членов этой организации по вопросам, регулируемым вышеупомянутыми соглашениями, новым вопросам, относящимся к ее компетенции, а также в области дальнейшей либерализации торговли. Кроме того, ВТО должна обеспечивать урегулирование разногласий и споров между государствами-членами и рассматривать их доклады (обзоры) о проводимой ими торговой политике. Руководящим органом ВТО является Конференция на уровне министров (Министерская конференция), собирающаяся раз в два года. В период между конференциями высшим органом Организации является Генеральный совет, курирующий Совет по торговле товарами, услугами, торговым аспектам прав интеллектуальной собственности, а также ряд комитетов и рабочих групп по различным аспектам соглашений и договоренностей, составляющих правовую основу ВТО. Вопросами организации деятельности ВТО занимается ее Секретариат, в штате которого насчитывается 500 сотрудников. Секретариат возглавляется Генеральным директором, имеющим трех заместителей. Штаб-квартира ВТО расположена в Женеве (Швейцария). Решения в ВТО принимаются на основе консенсуса (см.), а если он невозможен – большинством голосов. В рамках ВТО действует принцип "одна страна – один голос". Количество членов ВТО на начало 2001 года составляет 140 государств. Для стран, желающих вступить в ВТО, предусмотрена сложная процедура переговоров, результатом которой должно быть принятие вступающей страной пакета договоренностей, прилагаемых к Соглашению об учреждении ВТО (см.). Бюджет Организации формируется за счет взносов стран-членов, пропорциональных доле их участия в международной торговле. Ряд стран, заявивших о своем желании вступить в ВТО, имеют статус наблюдателя и также выплачивают в ее бюджет взносы, размер которых, однако, невелик и носит символический характер. Число стран-наблюдателей при ВТО приближается к 30. Страны-наблюдатели не имеют права голоса в ВТО и, таким образом, не участвуют в процессе принятия решений Организации.

Всемирная торговая система – *World (multilateral) trading system* – глобальная правовая система регулирования международной торговли, на основе которой функционирует ВТО. Ее тремя основными элементами являются соглашения по торговле товарами (ГАТТ и связанные с ним соглашения и договоренности), Генеральное соглашение по торговле услугами (см. ГАТС), Соглашение по торговым аспектам защиты прав интеллектуальной собственности (см. ТРИПС). К первому элементу системы в настоящее время, помимо ГАТТ (см.), относятся 12 связанных с ГАТТ соглашений и 8 договоренностей, содержащих в ряде случаев интерпретацию тех или иных положений ГАТТ. Кроме того, к Всемирной торговой систе-

ме принято относить так называемые многосторонние торговые соглашения с ограниченным числом участников (см.) Соглашение о правительственных закупках (см.), Соглашение по гражданской авиатехнике (см.) и ряд других.

Всеобщая система преференций – *Generalized system of Preferences* – совокупность торговых льгот, предоставляемых развивающимся странам. На товары, импортируемые из этих стран, устанавливаются нулевые или пониженные ставки ввозных таможенных пошлин. Система действует в отношении торговли практически всеми промышленными и отдельными сельскохозяйственными товарами. Вместе с тем, в рамках Системы допускается установление ограничений в форме тарифных квот; отказ в преференциях для импорта отдельных товаров из стран, успешно конкурирующих на внешнем рынке; отказ в преференциях странам, уровень экономического развития которых повысился, либо которые не соблюдают права человека. Льготы, предоставляемые развивающимся странам в рамках Всеобщей системы преференций, сочетаются с правилами ВТО в силу принципа специального и дифференцированного режима (см.), действующего в торговле с вышеуказанной группой стран.

Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС) – *Harmonized Commodity Description and Coding Systems (HS)* – многоцелевая товарная унифицированная номенклатура, разработанная и принятая в 1983 году межправительственной организацией (Советом таможенного сотрудничества). Сессия ГАТТ 1982 года рекомендовала всем странам-участницам перевести на эту номенклатуру свои национальные таможенные тарифы. Официально конвенция о ГС вступила в силу с января 1988 года и стала широко применяться в международной торговле. Один из принятых в ВТО критериев определения происхождения товара (см.) основан на тарифной классификации ГС, построенной по принципу последовательности обработки товаров: сырье – полуфабрикаты – готовые изделия. Из всей совокупности признаков, использовавшихся при построении 96 товарных групп ГС (позиций, субпозиций и подпозиций в пределах каждой группы), можно выделить 4 основных: назначение товара, степень его обработки, вид материала, из которого он изготовлен, и его удельный вес в мировой торговле. Элементы ГС используются в правовых документах ВТО. Так, например, Соглашение по сельскому хозяйству (см.) применимо в отношении продуктов, включенных в Главы 1-24 ГС. Товарная номенклатура Российской Федерации построена в соответствии с требованиями ГС.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) – *General Agreement on Tariffs and Trade (GATT)* – многосторонний документ, образующий наряду с другими соглашениями правовой фундамент всемирной торговой системы (см.). Принято считать датой учреждения ГАТТ 30 октября 1947 года, когда был одобрен Заключительный акт о временном соглашении, регулирующем вопросы торговых отношений ГАТТ, вступило в силу с 1948 года и в силу ряда причин с самого начала своего существования носило двойственный характер: правового документа и межправительственной организации, контролирующей его соблюдение. С течением лет текст Соглашения подвергался корректировке, в него вносились поправки и дополнения. Наиболее существенная модернизация ГАТТ была произведена в конце 70-х и в первой половине 90-х годов прошлого века. Различаются ГАТТ в редакциях 1947 (ГАТТ-1947) и 1994 годов (ГАТТ-1994). Современное ГАТТ – это совокупность многосторонних договоренностей, включающая в себя собственно текст Соглашения, а также ряд отдельных соглашений, развивающих и интерпретирующих его положения (статьи). Кроме того, ГАТТ-1994 содержит разного рода оговорки и разъяснения, толкующие статьи ГАТТ. В правовом плане ГАТТ-1947 и ГАТТ-1994 – разные многосторонние соглашения, причем последнее играет роль торгового договора для стран, участвующих в нем. Наконец, ГАТТ-1994 входит в сферу действия ВТО (см.) и во многом определяет роль и место ВТО в международной торговле. Основной текст ГАТТ состоит из 38 статей, разделенных на четыре части, из которых первые две касаются торгово-политического режима, третья – процедуры, а четвертая – условий участия развивающихся стран в ГАТТ. В литературе, посвященной анализу ГАТТ, в качестве одного из основополагающих принципов Соглашения называется положение о режиме наибольшего благоприятствования (см.). Кроме того, ГАТТ провозглашает право защиты внутреннего рынка (точнее, промышленности) исключительно с помощью тарифных мер; линию на последовательное и постоянное снижение ставок таможенных тарифов; применение национального режима, как инструмента, дополняющего режим наибольшего благоприятствования. Наконец, в современном ГАТТ содержатся особые положения для торговли некоторыми сельскохозяйственными товарами (зерно, мясо, молочные продукты, продукция развивающихся стран), включая принцип "тарификации" (см.), и изделиями текстильной промышленности, а также формулируются принципы взаимности (см.) и гласности (см.). Неотъемлемой частью ГАТТ являются соглашения, расширяющие редакцию 1947 года. Характерной чертой ГАТТ является оформление процедуры разрешения торговых споров между странами-участницами Соглашения. Вплоть до 1994 года ГАТТ была присуща переговорная функция, благодаря которой проводились туры многосторонних торговых переговоров (см.), приведших в итоге к образованию ВТО. С 1 января 1995 года эта функция перешла к ВТО, в резуль-

тате чего двойственный характер ГАТТ (правовой документ и межправительственная организация) был устранен.

Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) – *General Agreement on Trade in Services (GATS)* – многостороннее соглашение, составляющее правовую базу регулирования торговли услугами в рамках ВТО. Заключено в результате Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (см.) и является составной частью всемирной торговой системы (см.). В ГАТС насчитывается 29 статей, объединенных в шесть разделов. Неотъемлемой частью Соглашения являются приложения, касающиеся отдельных видов услуг, а также перечни обязательств, принимаемых странами-членами ВТО по доступу на их национальные рынки услуг (секторальные обязательства). Таким образом, ГАТС содержит общие, обязательные для всех стран-участниц положения и конкретные обязательства по отдельным отраслям и видам услуг, фиксируемые в отдельных перечнях. основополагающие положения ГАТС имеют некоторое сходство с базисными принципами ГАТТ. Так, в ГАТС оговариваются положения (хотя и с существенными различиями) о режиме наибольшего благоприятствования и национальном режиме, а также закреплён принцип гласности. Провозглашается линия на постепенную либерализацию всей сферы услуг, устанавливается порядок решения спорных и конфликтных ситуаций, аналогичный механизму, разработанному в рамках ГАТТ. Вместе с тем ГАТС содержит положения, вытекающие из различий между товаром и услугой (например, необязательность пересечения услугой границы страны). Текст ГАТС впервые в мировой практике даёт определение термину "торговля услугами" (см.) и тем самым распространяет многосторонние договоренности на область правового регулирования отдельных стран. В силу этого меры внутриэкономической политики становятся предметом межгосударственного правового поля. В рамках ГАТС разработана стандартная форма (схема) предоставления уступок (см.), которую обязаны использовать страны-участницы, предоставляющие эти уступки. В результате переговоров Уругвайского раунда (см.) была разработана Классификационная схема видов услуг (см.), лежащая в основе составления национальных перечней обязательств по услугам. ГАТС предусматривает проведение дальнейших переговоров по либерализации торговли услугами. Соглашение можно рассматривать как документ, фиксирующий начальный этап разработки международных норм, регулирующих мировую торговлю услугами.

Горизонтальные (общие) обязательства – *Horizontal (general) commitments (obligations)* – в терминах ГАТС (см.) обязательства, принимаемые странами-участницами в отношении всех без исключения секторов услуг. Они не являются предметом переговоров для страны, желающей присоединиться к ВТО, и входят в единый пакет (см.). К данным обязательствам относятся: предоставление РНБ; обеспечение гласности (прозрачности – см.); регулирование режима деятельности монополий и эксклюзивных поставщиков услуг; внутреннее регулирование; процедуры решения споров; изменение объема и уровня обязательств и др.

Государственные торговые предприятия – *State trading enterprises* – предприятия (как государственные, так и негосударственные), включая сбытовые организации, которым предоставлены исключительные права и привилегии, позволяющие оказывать воздействие на объем или географическое направление экспорта или импорта. В рамках правовых документов ВТО регламентируются специальной договоренностью о толковании статьи XVII ГАТТ-1994. Согласно этой договоренности данные предприятия (не путать с учреждениями, производящими правительственные закупки – см.) обязаны в своей деятельности руководствоваться исключительно коммерческими соображениями и не дискриминировать иностранных конкурентов. Другим основным принципом договоренности является обязанность стран-участниц соблюдать правила гласности (см.), а именно: сообщать в Секретариат ВТО о государственных предприятиях, действующих в области внешнеэкономических связей; информировать о продукции, экспортируемой/импортируемой ими, и предоставлять иную информацию, касающуюся их торговых операций. Надзор за соблюдением режима гласности в данной сфере осуществляет Рабочая группа по государственным торговым предприятиям.

Группа экспертов для рассмотрения споров – *Panel* – специальная рабочая группа, учреждаемая в соответствии с Договоренностью о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров (см.) в рамках ВТО. Создается в случае, когда консультации стран-участниц не привели к урегулированию спора между ними. Решение о создании группы принимается Органом по разрешению споров (см.) на основе консенсуса. Как правило, в состав группы входят 3 человека в их личном качестве, имеющие соответствующую квалификацию. Группа призвана объективно изучить предмет спора и выяснить применимость норм ВТО к нему. Стороны в споре должны представить группе письменную информацию об обстоятельствах дела и изложить свои аргументы. Группа обязана в течение полугода подготовить и представить в Орган по разрешению споров доклад, который подлежит формальному (автоматическому) принятию этим Органом в течение 60 дней.

Декларация о глобальной электронной коммерции – *Declaration on Global Electronic Commerce* – заявление, принятое на Женевской конференции министров стран-членов ВТО в мае 1998 года. В Декларации содержится поручение Генеральному совету ВТО разработать программу работы по изучению всех торговых аспектов электронной коммерции (см.). Далее в Декларации закреплена договоренность стран-членов ВТО продолжать сложившуюся практику необложения электронных торговых операций таможенными пошлинами. Эта договоренность, формально действовавшая до очередной министерской конференции в Сिएтле, состоявшейся в ноябре-декабре 1999 года, была продлена и, возможно, впоследствии приобретет обязательный характер. Что касается программы работы, то в настоящее время в рамках ВТО, параллельно с переговорами заинтересованных стран-участниц, специалисты изучают вопрос о характере модификации международных правил торговли товарами и услугами, а также положений, регулирующих охрану прав интеллектуальной собственности, с учетом особенностей, присущих электронной коммерции.

Демпинг – *dumping* – в рамках Соглашения о применении статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс), торговая операция, состоящая в том, что товары одной страны поступают в другую по цене ниже нормальной стоимости товаров. Под нормальной стоимостью понимается внутренняя цена на эти товары в стране-экспортере, либо сопоставимая экспортная цена на аналогичный товар, вывозимый третьей страной, находящейся в аналогичных условиях. В случае демпинга правила ГАТТ разрешают применять антидемпинговую пошлину (см.) с целью компенсации ущерба, наносимого в результате демпинговых продаж национальным производителям. Обложение импортных товаров антидемпинговой пошлиной может производиться только в том случае, если демпинг наносит материальный ущерб промышленности страны-импортера или создает угрозу такого ущерба.

Добровольное ограничение экспорта – *Voluntary export restraint* – одна из основных мер "серой зоны" (см.), включаемая в договоренности о самоограничении (экспорта) (*self-restraint arrangements*). Ряд стран-импортеров (в данном случае США и страны-члены ЕС) практиковали заключение подобных соглашений со странами-экспортерами с целью ограничить ввоз тех или иных товаров в интересах своих производителей. Поскольку данная мера отнюдь не всегда носила "добровольный" характер и касалась импорта из отдельных стран, она не совместима с правилом ГАТТ о недискриминационном применении импортных ограничений и не должна практиковаться странами-членами ВТО.

Договоренность в отношении правил и процедур урегулирования споров – *Understanding on Rules and Procedures Governing the Settlement of Disputes* – документ, являющийся элементом правового основания ВТО и связанный с ГАТТ, но действующий и в отношении других многосторонних соглашений ВТО. Предусматривает:

- автоматическое учреждение группы экспертов по требованию стороны в конфликте;
- автоматическое принятие доклада группы экспертов (если только доклад не будет отвергнут на основе консенсуса);
- учреждение Органа по разрешению споров (см.). Генеральный совет ВТО выполняет роль этого Органа при рассмотрении спорных вопросов, возникающих по соглашениям, входящим в систему ВТО;
- учреждение Апелляционного органа для рассмотрения апелляций по решениям и рекомендациям группы экспертов;
- автоматическое приостановление действия уступок стороной в споре, если другая сторона в споре не выполнит решения Органа по разрешению споров.

Завышение стоимости товара в счете-фактуре – *Over-invoicing* – недобросовестная коммерческая практика, заставляющая некоторые страны, главным образом развивающиеся, осуществлять осмотр импортируемых товаров до их отгрузки (см. предотгрузочная инспекция).

Закупочные организации – *Procurement entities* – в рамках Соглашения о правительственных закупках (см.) организации, которые страны-участницы должны перечислить в приложении к Соглашению. Речь идет о центральных правительственных учреждениях и подчиненных им организациях; органы власти субъектов федерации; коммунальные предприятия.

Запретительные таможенные пошлины – *Punitive tariffs* – чрезмерно высокие (порядка 100 и более процентов) ставки ввозных таможенных пошлин, устанавливаемые страной в отношении импорта того или иного товара из определенной страны (группы стран). Правила ГАТТ допускают применение такой меры против страны-экспортера, не подчинившейся решению Органа по разрешению споров (см.). Введение запретительных пошлин, по правилам ГАТТ, должно носить временный характер.

Защитная (мировая) оговорка – *Peace clause* – в рамках Соглашения по сельскому хозяйству (см.), положение, определяющее конкретные меры внутренней поддержки и экспортные субсидии, в отношении которых страны-участницы должны воздерживаться от ответных действий как на дву-, так и на многосторонней основе. В широком смысле речь идет о договоренности между странами-участницами не

ставить вопрос о запрещении экспортных субсидий, практикуемых в сельскохозяйственном секторе, до 2003 года.

Защитные меры – *Safeguards* – действия, временно ограничивающие доступ отдельных товаров на внутренний рынок в случае, когда рост импорта данной страны наносит ущерб соответствующей отрасли национальной экономики. Возможность применять защитные меры предусмотрена в ГАТТ и смежном Соглашении по защитным мерам (см.). В соответствии с этим Соглашением защитная мера может применяться на срок до 8 лет, должна носить недискриминационный характер (т. е. действовать в отношении всех стран, откуда поступает товар, ставший объектом защиты). Вместе с тем допускается избирательное применение защитных мер. Защитная мера может приниматься путем повышения ввозной таможенной пошлины или введения импортной квоты на тот или иной товар.

Зона свободной торговли – *Free trade area* – две или более таможенных территории (см.), в которых отменены таможенные пошлины и другие ограничения в области регулирования торговли в отношении всех или отдельных видов товаров, происходящих из этих территорий. В торговле с третьими странами каждая таможенная территория сохраняет свои инструменты регулирования торговли. Примерами таких зон служат Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) и Северо-Американская зона свободной торговли (НАФТА). Принятые в этих объединениях взаимные преференции не распространяются на третьи страны в силу РНБ, составляя, таким образом, одно из изъятий (см.) из этого режима в соответствии с правилами ГАТТ.

Идентичный товар – *Identical goods* – термин, использующийся в Соглашении по применению статьи VII ГАТТ (см.). Означает товар, идентичный во всех отношениях, т. е. по качеству, физическим характеристикам и репутации на рынке. Кроме того, желательно, чтобы этот товар был произведен в той же стране и тем же производителем а если последнее невозможно, – другим производителем той же страны.

Изъятия из режима наибольшего благоприятствования – *Exceptions to the MFN rule* – исключения, допускаемые ГАТТ из принципа наибольшего благоприятствования. Правила ГАТТ допускают, что страна-участница не обязана предоставлять тарифные и иного рода уступки аналогичные тем, которые она предоставляет своим партнерам в соответствии с региональными соглашениями о таможенном союзе или свободной торговле. При этом правила ГАТТ устанавливают, что такие уступки должны распространяться на всю внешнеторговую сферу и не могут представлять собой дополнительного барьера для третьих стран. Примерами региональных внешнеторговых соглашений служат: таможенный союз в рамках ЕС; Соглашение о североамериканской зоне свободной торговли (НАФТА); Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Южноамериканский общий рынок (МЕРКОСУР) и ряд других региональных объединений.

Иллюстративный перечень ТРИМС – *Illustrative list of TRIMS* – список мер, запрещенных Соглашением по торговым аспектам инвестиционных мер (см.). Включает в себя следующие требования к предприятиям с иностранным капиталом (см. также статьи, начинающиеся со слова "Требование"):

- требование, чтобы предприятие использовало определенную долю национальных товаров для производства своей продукции (см.);
- требование, чтобы предприятие покупало импортную продукцию в определенной пропорции по отношению к национальной продукции (см.);
- требование обязательного экспорта фиксированной доли производимой продукции (см.);
- требование, чтобы предприятие имело ограниченный доступ к инвалютным ресурсам;
- требование ограничить импорт предприятия объемами его экспорта.

Имплементационный период – *Implementation period* – период, в течение которого страна-участница (присоединяющаяся страна) обязуется осуществить переход от начального к конечному уровню связывания (см.).

Информационные технологии (ИТ) – *Information technologies (IT)* – телекоммуникационное оборудование, компьютеры, полупроводники и оборудование для их производства, программное обеспечение и научные приборы. Принципы международной торговли информационными технологиями закреплены в рамках Декларации, принятой в 1996 году на Конференции министров стран-членов ВТО в Сингапуре (см. статью "Соглашение по информационной технологии"). Так, этот документ предусматривал постепенное снижение тарифов на вышеупомянутые изделия, провозглашал приверженность стран-участниц принципу устранения нетарифных барьеров в торговле изделиями информационных технологий. ГАТС (см.) предусматривает проведение нового раунда многосторонних торговых переговоров в секторе телекоммуникационных услуг. В феврале 1997 года в рамках ВТО была согласована в форме протокола к ГАТС договоренность по телекоммуникационным услугам, предусматривающая дальнейшую либерализацию торговли основными услугами связи, открытие рынков для новых технологий, усиление конкуренции на внутренних рынках (см. статью "Основные телекоммуникационные услуги").

Информационные центры – *Inquire and contact point* – органы, подлежащие согласно ГАТС (см.) учреждению в странах-участницах в целях обеспечения гласности в отношении национального режима в секторе услуг. Страны-участницы обязаны создать один или несколько таких центров, в которые могут обращаться другие страны-участницы за информацией о законах и правилах, регулирующих торговлю услугами.

Интеграция – *Integration* – процесс постепенного отказа от нетарифных ограничений (см.) в торговле текстилем и одеждой (см. Соглашение по текстилю и одежде).

Квадро – *Quadro* – группа из четырех участников многосторонних торговых переговоров в составе США, Канады, Японии и ЕС. В ходе Уругвайского раунда достигла взаимной договоренности о нулевом уровне пошлин на 10 товарных групп. В переговорах с присоединяющимися к ВТО странами может выступать единым фронтом.

Квота (контингент) – *Quota* – разновидность количественного ограничения. Представляет собой ограничение импорта (экспорта) тех или иных товаров по количеству или стоимости. Квота может носить глобальный (нераспределенный по географическим направлениям торговли) характер или быть установленной в отношении определенной страны (стран). Встречаются также двусторонние квоты, которые практикуются в случаях, когда экспортеры ограничивают свой экспорт, а импортеры устанавливают квоты для экспортеров (например, в рамках договоренностей в сфере торговли текстильными изделиями). Правовые документы ВТО предусматривают постепенную отмену квот.

Классификатор (Временный классификатор) основного продукта ООН – *UN (Provisional) Central Product Classification* – разработанная в ООН классификационная схема видов услуг, которая используется для целей ГАТС (см.). На базе Классификатора Секретариат ГАТТ разработал свой собственный классификатор (см. Классификационная схема видов услуг).

Классификационная схема видов услуг – *Classification of service sectors* – классификатор услуг, составленный Секретариатом ГАТТ на базе Временного классификатора основного продукта, разработанного ООН. Эта схема лежала в основе переговоров Уругвайского раунда (см.). Она включает 161 вид услуг и служит моделью для составления национальных перечней услуг (см.). Все услуги разделены на 12 разделов (деловые услуги, услуги связи, строительные и инжиниринговые услуги, дистрибьюторские услуги, общеобразовательные услуги, услуги по защите окружающей среды, финансовые услуги, услуги по охране здоровья и социальные услуги, туризм и путешествия, услуги в области организации досуга, культуры и спорта, транспортные услуги, прочие услуги). В свою очередь каждый раздел схемы подразделяется на определенное число видов или подсекторов (от 4 до 33). Классификация лишь перечисляет виды услуг, но не описывает содержание деятельности, относимой к данному сектору. Для каждого сектора (и подсектора) указываются коды классификатора ООН, где описывается подробный перечень услуг, относящихся к соответствующей рубрике.

Кодекс добросовестной практики подготовки, принятия и применения стандартов – *Code of Good Practice for the Preparation, Adoption and Application of Standards* – приложение к Соглашению по техническим барьерам в торговле (см.). Важнейшим положением Кодекса является требование регулярной публикации национальными органами по стандартизации (раз в полгода) подробной информации о разрабатываемых и уже принятых стандартах и создании в странах-участницах центров, куда можно было бы обращаться за такой информацией. В Кодексе содержатся положения, касающиеся развивающихся стран: им разрешается не применять стандарты, несовместимые с нуждами развития этих стран; предоставляется право разрабатывать в международных организациях стандарты на товары, имеющие для этих стран особое значение; развитым государствам предлагается оказывать помощь развивающимся странам в развитии их систем стандартизации и в реализации положений Кодекса.

Количественные ограничения – *Quantitative restrictions (QR)* – ограничения импорта или экспорта какого-либо товара путем установления максимального количества этого товара, разрешенного к вывозу (ввозу). По итогам Уругвайского раунда (см.) большинство количественных ограничений на торговлю промышленной и сельскохозяйственной продукцией подлежит устранению. В рамках ГАТТ-94 и в смежном с ним Соглашении по текстилю и одежде (см.) установлены случаи, в которых такие ограничения могут вводиться.

Комитет по торговле и окружающей среде – *Committee on Trade and Environment* – орган, учрежденный в 1995 году по решению встречи министров стран-участниц ГАТТ в Марракеше (1994 год). Комитет занимается следующими вопросами:

- взаимосвязь между принципами всемирной торговой системы и связанными с торговлей мерами по защите природы;
- взаимосвязь между экологической политикой, мерами по охране окружающей среды и международной торговой системой;

- взаимосвязь между нормами международной торговой системы и положениями международных соглашений в области охраны окружающей среды;

- взаимосвязь между механизмом разрешения споров ВТО и положениями международных соглашений в области охраны окружающей среды;

- воздействие экологических мер на доступ на рынки;

- проблема экспорта товаров, сбыт которых запрещен в стране-экспортере.

Работа, проводимая Комитетом, свидетельствует о появлении и формализации нового комплексного направления в деятельности ВТО – торговли и экологии.

Коммерческое присутствие – *Commercial presence* – в терминах ГАТС (см.) любой тип предпринимательской (или профессиональной) деятельности, включая посредничество, на территории страны-участницы ВТО с целью поставки услуги (см. способы оказания услуг).

Компенсационная пошлина – *Countervailing duty* – особая пошлина, вводимая в тех случаях, когда ввозимые иностранные товары субсидируются как непосредственно при их экспорте, так и в ходе их внутреннего производства в стране-экспортере. В рамках ВТО (Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах – см.) компенсационная пошлина выступает в качестве инструмента нейтрализации субсидий (как прямых, так и косвенных). Соглашение устанавливает правила применения компенсационных пошлин (критерий материального ущерба как основание для введения пошлины), процедуру их введения (расследование жалобы, консультации сторон, решение властей о введении или невведении пошлины).

Комиссия по Продовольственному кодексу – *Codex Alimentarius Commission* – международный орган, занимающийся вопросами, связанными с защитой здоровья потребителей. Одно из главных направлений деятельности Комиссии заключается в унификации стандартов в области пищевых добавок, ветеринарных средств, пестицидов и т. д. Участие в работе Комиссии обязательно для стран-участниц ВТО (см. Соглашение по техническим барьерам в торговле).

Комбинируемая пошлина – *Combined duty* – пошлина, сочетающая элементы адвалорной (см.) и специфической пошлин, т.е. исчисляемая в процентах от стоимости облагаемого товара с добавлением определенной денежной суммы, привязанной к натуральному (физическому) объему товара (например, 10% от стоимости + 5 евро за килограмм). Комбинируемые пошлины обычно формируют пиковые ставки таможенных тарифов (см. тарифные пики) и служат инструментом защиты внутреннего рынка.

Консенсус – *Consensus* – существовавшая в рамках ГАТТ и воспринятая в органах ВТО практика принятия решений. Правила ВТО понимают консенсус как случай, когда ни один из присутствующих на заседании членов ВТО не представил официального возражения против предложенного решения. В случаях, когда решение на основе консенсуса не проходит, оно принимается голосованием. Некоторые вопросы (освобождение от обязательств, решение спора) разрешаются в ВТО исключительно путем консенсуса.

Консолидация (связывание) ставок таможенных пошлин – *Consolidation (binding) of tariff duties (rates)* – обязательство не повышать пошлины. С течением времени в рамках тарифных переговоров метод консолидации ставок стал приобретать доминирующее значение. Как правило, принцип консолидации состоит в том, что страна-участница (или присоединяющаяся страна) обязуется не повышать ставки пошлин выше заранее оговоренного (или существующего) уровня. Связывание пошлин получило распространение в тарифных протоколах, подписанных многими странами по итогам Уругвайского раунда (см.). Связанными могут быть и нулевые ставки пошлин.

Консультации по вопросам ВТО – *WTO-related consultations* – формальный институциональный механизм, действующий в большинстве развитых и ряде развивающихся стран. Упомянутый механизм служит цели организации консультаций по вопросам ВТО между союзами промышленников, торгово-промышленными палатами и другими предпринимательскими организациями, с одной стороны, и правительством, с другой. В ходе этих консультаций правительствам излагается точка зрения деловых кругов по принципам формирования позиции страны по конкретным вопросам многосторонних торговых переговоров (см.), а также представляются предложения по включению новых вопросов в повестку дня этих переговоров. В ходе консультаций деловые круги высказываются также по проблемам, возникающим в связи с экспортом товаров в те или иные страны и относящимся к компетенции ВТО. Создание механизма консультаций актуально и для стран, ведущих переговоры о присоединении к ВТО.

Контрольный орган – *Surveillance Body* – орган, созданный в ходе Уругвайского раунда (см.) для наблюдения за выполнением принципов "статус-кво" и свертывания обязательств (см.). Контрольный орган обслуживался Секретариатом ГАТТ. Страны-участницы Раунда имели право подавать в Контрольный орган жалобы на несоблюдение вышеупомянутых принципов. Орган рассматривал эти жалобы и передавал результаты рассмотрения в Комитет ГАТТ по торговым переговорам. С образованием ВТО прекратил свое существование.

Концепция (критерий) специфичности – *Specificity concept* – ключевой элемент Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам (см.), которое гласит, что средства, предусмотренные для защиты от запрещенных субсидий и от субсидий, подпадающих под действие компенсационных мер, могут применяться только в том случае, если субсидия является специфической (см. специфическая субсидия). Субсидия не рассматривается как специфическая, если установлены объективные критерии или условия получения субсидии, а само право на получение субсидии является общедоступным и автоматически действующим.

Кэрнская группа – *Cairns Group* – группа стран (в ее состав в настоящее время входят 15 государств), в экспорте которых значительное место занимают сельскохозяйственные продукты. Лидирующие позиции в группе занимают развивающиеся страны – поставщики сельскохозяйственного сырья на мировой рынок. Большим влиянием в группе пользуются также Австралия и Новая Зеландия. На многосторонних торговых переговорах в рамках ВТО по вопросам регулирования мировой торговли сельскохозяйственной продукцией члены группы выступают, как правило, единым фронтом.

Лицензирование – *Licensing* – комплекс административных правил, устанавливающий порядок предоставления разрешений (лицензий) на осуществление экспортной/импортной операции. В рамках ВТО регламентируется Соглашением по процедурам импортного лицензирования (см.).

Марракешское соглашение об учреждении Всемирной торговой организации – *Marrakesh Agreement Establishing the World Trade Organization* – документ, подписанный в апреле 1994 года в Марракеше (Марокко) и включающий в себя три основных правовых документа ВТО Соглашения, создающие новую редакцию ГАТТ как неотъемлемую часть ВТО (ГАТТ-1994) и интегрирующие ряд смежных договоренностей (некоторые – также в новой редакции); Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС – см.), являющееся второй неотъемлемой частью ВТО; Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности (ТРИПС – см.), представляющее третью неотъемлемую часть ВТО. В приложениях к Марракешскому соглашению содержатся также договоренности в отношении правил и процедур урегулирования споров и механизм обзора торговой политики (см.).

Международный торговый центр (МТЦ) ЮНКТАД/ВТО – *International Trade Centre (ITC) UNCTAD/WTO* – организация, входящая в систему ООН. Создана по решению ГАТТ в 1964 году, а с 1968 года управляется и финансируется совместно ГАТТ (с 1995 года – ВТО) и ЮНКТАД (Конференцией ООН по торговле и развитию). Имеет статус исполнительного учреждения Программы развития ООН (ПРООН), в связи с чем занимается реализацией проектов в области содействия развитию торговли развивающихся стран и стран с переходной экономикой (за счет средств ПРООН). Сотрудничество МТЦ ЮНКТАД/ВТО с этими странами осуществляется в рамках программ развития торговли (см.), направленных на укрепление их экспортного потенциала и совершенствование организации импортных операций. Проекты, осуществляемые МТЦ ЮНКТАД/ВТО и финансируемые по линии ПРООН, предусматривают оказание так называемой технической помощи странам-реципиентам на национальном, региональном и субрегиональном уровнях. Такие проекты осуществляются по просьбе правительств заинтересованных стран специалистами Центра, которые работают в непосредственном контакте с официальными лицами страны-реципиента. Помимо проектов МТЦ издает серию публикаций, посвященных актуальным вопросам развития международной торговли, включая подготовку специалистов в этой области, а также вопросам внешнеторговой статистики и коммерческой информации. Ряд публикаций МТЦ содержит информацию о ВТО, рассчитанную на предпринимателей, занятых в сфере внешних экономических связей. Бюджет Центра складывается из ассигнований, а также добровольных взносов отдельных стран. Добровольные взносы вносятся либо в специальный фонд, создаваемый под конкретный проект в стране-реципиенте, либо в фонд, который создается в стране-доноре без привязки к тому или иному конкретному проекту. Руководство Центром осуществляется на основе рекомендаций, вырабатываемых Объединенной консультативной группой по МТЦ ЮНКТАД/ВТО, в которой представлены страны-члены ООН. Штаб-квартира Центра расположена в Женеве.

Меры (субсидии, критерии) "голубого ящика (корзины)" – *Blue-box measures (subsidies, criteria)* – в терминах Соглашения по сельскому хозяйству (см.) прямые платежи в рамках программ ограничения производства, производимые по отдельным сельхозугодиям, культурам и видам рогатого скота, а также любые другие меры сельхозподдержки, если они выделяются в объеме, не превышающем 5% от общей стоимости производства данной продукции. Указанные меры не подпадают под ограничения в рамках обязательств стран-участниц соглашения по сельскому хозяйству.

Меры (субсидии, критерии) "зеленого ящика (корзины)" – *Green-box measures (subsidies, criteria)* – в терминах Соглашения по сельскому хозяйству (см.) меры внутренней поддержки по финансированию за счет государства программ, не предусматривающих перераспределение средств потребителей и не выступающих в форме ценовой поддержки производителей (сельхозисследования; контроль за вредителями;

маркетинг и услуги по продвижению товара на рынок; страхование доходов; платежи в случае стихийных бедствий и в рамках охраны окружающей среды; помощь в структурной перестройке через пенсионные программы; выплаты по региональным программам поддержки и т. п.).

Меры (субсидии, критерии) "желтого ящика (корзины)" – *Amberbox measures (subsidies, criteria)* – в терминах Соглашения по сельскому хозяйству (см.) меры по внутренней поддержке (см.), оказывающие негативное (искажающее) воздействие на торговлю (списание долгов; кредитование сельского хозяйства; регулирование рынков сельхозпродукции; страхование урожая; дотации для производственных нужд; инвестиционные субсидии государства сельскому хозяйству; дотации на производство сельскохозяйственной продукции и т. п.). В данную категорию субсидий не включаются прямые платежи производителям в рамках программ ограничения производства, а также субсидии по конкретным товарам, если суммарная поддержка не превышает 5% от общей стоимости их производства.

Меры "серой зоны" – *Grey area measures* – нетарифные меры (см.), формально не относящиеся к кругу ведения ГАТТ. Главная форма, в которой выступают эти меры, – так называемые добровольные ограничения экспорта, соглашения об упорядочении рынков (см.) и аналогичные договоренности. В ходе Уругвайского раунда меры "серой зоны" были объявлены "вне закона", и страны, их применявшие, должны были их устранить. По оценкам, в год образования ВТО, т. е. в 1995 году, насчитывалось свыше 200 дву- и многосторонних договоренностей, относимых к "серой зоне". Этими договоренностями регулировалась торговля рядом сельхозпродуктов, изделиями из кожи, телевизорами, автомобилями и некоторыми другими товарами. Соглашение по защитным мерам (см.) содержит положение, обязывающее страны-участницы отказаться в течение определенного периода от договоренностей, относящихся к "серой зоне", и не практиковать их в дальнейшем. Однако проблема состоит в том, что далеко не все меры "серой зоны" выявлены и даже поддаются идентификации. Так, добровольные ограничения экспорта не всегда формализованы и потому могут осуществляться с молчаливого согласия сторон.

Меры экспортного контроля – *Export control measures* – действия, которые согласно ГАТТ могут предприниматься странами-членами ВТО в целях регулирования экспорта. Правила ГАТТ допускают применение экспортных налогов, но запрещают прибегать к ограничению экспорта за исключением небольшого числа случаев. К таким случаям относятся ситуации, когда в стране ощущается нехватка продовольствия или других товаров первой необходимости; когда признается необходимым обеспечить соответствие товара стандартам или классификационным нормам, принятым в международной торговле.

Механизм обзора торговой политики – *Trade policy review mechanism* – система наблюдения за развитием внешнеторговой политики отдельных стран, выработанная в ходе Уругвайского раунда. Ежегодно в рамках ГАТТ торговая политика нескольких стран-участниц подвергается процедуре, напоминающей сдачу экзамена на соответствие требованиям ГАТТ. Начиная с середины 1989 года, регулярное наблюдение за торговой политикой стран-участниц стало важной функцией ГАТТ, развившейся из обязательств стран регулярно информировать другие страны о развитии своего торгово-политического режима. ВТО сохранила эту контрольную функцию. Цели обзора состоят, во-первых, в том, чтобы выяснить, в какой степени страна-участница выполняет принятые ею обязательства в рамках ВТО и, во-вторых, чтобы обеспечить необходимую прозрачность (см.) торгово-политического режима стран-участниц и логику его формирования. Периодичность обзоров для разных стран-участниц не одинакова и зависит от роли, которую они играют в мировой торговле. Так, четыре ведущих торговых "игрока" – США, Канада, Япония, ЕС – экзаменуются раз в два года. Для следующих 16 стран процедура обзора проводится раз в 4 года, а для всех остальных – раз в 6 лет. Наименее развитые страны могут подвергаться процедуре обзора через более длительные интервалы. Страна, торговая политика которой подлежит изучению, обязана представить подробный доклад о своем торгово-политическом режиме. В свою очередь Секретариат ВТО, используя представленную ему и иную информацию, составляет собственный доклад на ту же тему. Обзор осуществляется Генеральным советом ВТО, в рамках которого проводится обсуждение докладов, после чего оба доклада, протокол дискуссии в Генеральном совете и сделанные им выводы публикуются в специальном документе.

Многосторонние торговые переговоры – *Multilateral Trade Negotiations* – серия переговоров, проводящихся на межправительственном уровне в течение длительного периода времени с целью либерализации международной торговли. Процесс переговоров, продолжающихся и в настоящее время, принято подразделять на так называемые раунды. Страны-участницы ГАТТ-1947 уже в 50-е годы XX века обнаружили, что положения этого Соглашения отстают от потребностей развития международных экономических отношений. Однако лишь в 1960-1961 годах состоялся первый раунд многосторонних торговых переговоров – раунд Диллона. В 1964 году открылся "Раунд Кеннеди" В ходе которого главным пунктом повестки дня явилось не только снижение таможенных тарифов, но и обсуждение других вопросов (разработка антидемпингового кодекса). Накануне этого раунда в составе ГАТТ были образованы межправи-

тельственные органы: Совет, Комитеты и рабочие группы. Заметно расширились и укрепились роль и функции Секретариата ГАТТ. Завершившиеся в 1967 году переговоры в рамках Раунда Кеннеди были продолжены в 1973-1979 годах ("Раунд Токио"). В процессе переговоров линия на либерализацию международной торговли получила дальнейшее развитие. Произошли существенные изменения в структуре ГАТТ, и сложилась многоуровневая система регулирования внешней торговли, открывшая возможность для продолжения еще более масштабных переговоров, получивших впоследствии название "Уругвайского раунда" (1986-1994 годы) (см.). Созданная в результате этого раунда ВТО (см.) по сути стала постоянным форумом многосторонних торговых переговоров, которые проводятся в настоящее время по целому ряду направлений и охватывают аспекты взаимосвязи торговли с окружающей средой и инвестициями, вопросы регулирования электронной коммерции, проблемы либерализации торговли услугами и ряд других проблем глобального характера.

Многосторонние торговые соглашения с ограниченным числом участников (плюрилатеральные соглашения) – *Plurilateral trade agreements* – дополнительные многосторонние соглашения с ограниченным числом участников, открытые для присоединения стран-участницам ВТО на факультативной основе. Речь идет о соглашениях по гражданской авиатехнике, правительственным закупкам, информационным технологиям, молоку и говядине, которые не входят в единый пакет (см.). В Соглашении об учреждении ВТО (см.) предусматривается, что данные договоренности не могут приводить к возникновению обязательств или прав для стран-участниц ВТО, не применявших их.

Мониторинг, наблюдение – *Monitoring* – в рамках Соглашения о процедурах импортного лицензирования (см.) система автоматического импортного лицензирования, при которой отслеживается выдача разрешений на ввоз. Эта система позволяет постоянно контролировать ход импортных и экспортных операций. Мониторинг применяется в различных целях, например, как мера, позволяющая установить факт резкого роста импорта. Соглашение регламентирует положения, на базе которых может вводиться мониторинг. Оно содержит важный принцип, согласно которому мониторинг не должен создавать препятствий для импорта.

Национальные перечни обязательств по услугам – *National Lists of commitments* – построенные в соответствии со схемой обязательств ГАТС (см.) документы стран-участниц (присоединяющихся стран), которые после приведения их в соответствие с результатами переговоров и ратификации становятся неотъемлемой частью ГАТС и национального законодательства. В перечнях фиксируются меры регулирования, определяющие максимальный уровень требований, соблюдение которых поставщиками услуг необходимо для работы на рынке. По аналогии с импортным тарифом обязательства по услугам связываются на определенном уровне.

Национальный режим – *National Treatment Provision (principle)* – положение, устанавливающее, что иностранные товары или услуги на территории импортирующего государства будут пользоваться тем же режимом (в области внутренних налогов и сборов, требований к качеству и сертификации товаров и услуг, а также в отношении законов, распоряжений и правил, регулирующих внутреннюю торговлю), что и национальные товары и услуги государства-импортера. Интерпретация и развитие положений, связанных с национальным режимом, содержатся в ряде протоколов и соглашений, входящих в сферу ГАТТ и выработанных в ходе многосторонних торговых переговоров. В рамках ГАТС национальный режим по своему значению превосходит РНБ и означает, что экспортеры и импортеры услуг одной страны получают на рынке другой страны в области всех законов, постановлений и административной практики режим, которым пользуются местные производители услуг на рынке данной страны. Соглашения, входящие в ВТО, предусматривают конкретные изъятия из национального режима. ГАТС, например, устанавливает, что условия предоставления режима и сектора (подсектора), в которых он будет предоставляться, согласуются в результате переговоров между странами-участницами, а также последними и присоединяющимися странами.

Недобросовестная торговая практика – *Unfair trade practices* – в духе соглашений, составляющих правовой фундамент всемирной торговой системы, действия, предполагающие нечестную конкуренцию с помощью субсидирования экспорта товаров либо за счет занижения их цены (демпинга). В качестве мер борьбы с такой практикой предусматривается применение компенсационных и антидемпинговых пошлин.

Неполнота внутреннего рынка – *Incomplete market* – состояние рынка страны, характеризующее незрелостью его основных элементов. Неполнота внутреннего рынка обусловлена незавершенностью экономических, структурных и других преобразований и кризисным состоянием секторов экономики страны в сочетании с невысоким технологическим уровнем производства, искажением ценовых пропорций и рыночных ориентиров прибыльности предприятий, монополизацией от дельных отраслей, бюджетными проблемами страны. Это явление присуще экономике развивающихся стран и стран с переходной экономи-

кой. Соблюдение принципов улучшения доступа на внутренний рынок, снижения экспортных субсидий, сокращения внутренней поддержки сельскохозяйственного производства, закрепленных в правовых документах ВТО, представляет для этих стран значительную трудность, поскольку может нанести серьезный ущерб их экономике (см. статью "Присоединяющиеся страны с переходной экономикой").

Нетарифные ограничения (меры) – *Non-tariff barriers (restrictions, measures)* – действия, направленные на изменение ставок таможенного тарифа, но оказывающие влияние на внешнюю торговлю. Принято подразделять эти действия на две категории: меры по ограничению экспорта (количественные ограничения, лицензирование, запреты и т.п.) и меры технического характера (нормы в области здравоохранения, защиты окружающей среды, маркировки, стандарты и т.п.). В правовых документах ВТО содержатся принципы, определяющие действия стран-участниц при использовании нетарифных мер. В рамках ГАТТ насчитывается порядка 600 видов нетарифных ограничений, объединенных в 5 групп: количественные ограничения и т. п.; нетарифные сборы, налоги, финансовые меры; субсидии экспортерам и импортозамещающим производствам; ограничительная практика правительственных органов; технические барьеры в торговле. К нетарифным мерам причисляют также таможенные формальности, ведущие к задержкам таможенного оформления и дающие основания считать, что они выходят за пределы нормальной и общепринятой таможенной практики. ГАТТ в общей форме запрещает использовать меры, ограничивающие внешнюю торговлю, кроме таможенных тарифов. Из отдельных нетарифных мер более или менее полно в рамках ГАТТ регламентируются количественные ограничения, лицензирование и запреты. Вне круга ведения ГАТТ находились меры "серой зоны" (см.), которые в ходе Уругвайского раунда (см.) были объявлены "вне закона".

Номинальный (средний) уровень ставки пошлины – *Nominal (average) duty rate* – размер (ставка) пошлины, указываемый в таможенном тарифе. Средний номинальный уровень рассчитывается путем вычисления среднеарифметической величины (сложение ставок пошлин и деление суммарной величины на число ставок). Показатель номинального уровня используется на тарифных переговорах для целей установления первоначального уровня связывания (см.) пошлин.

Общая разрешительная статья – *General Enabling Clause* – условное название "Решения о дифференцированном и более благоприятном (льготном) режиме, взаимности и более полном участии развивающихся стран" – документа, принятого в рамках ГАТТ в 1979 году. Это решение служит правовым основанием для предоставления развитыми странами преференциального режима в отношении импорта из развивающихся стран в соответствии с Всеобщей системой преференций (см.). Согласно Общей разрешительной статье наименее развитым среди развивающихся стран может предоставляться режим, еще более льготный, чем тот, который предусмотрен Всеобщей системой преференций. В 1997 году развитые страны провели совещание на высоком уровне, посвященное инициативам по дальнейшей либерализации импорта из данной категории развивающихся стран. На совещании было решено отменить ввозные пошлины на все товары, в экспорте которых заинтересованы наименее развитые государства, а также отказаться от квотирования импорта из них.

"Обязательства не принимаются" – *No commitments, Unbound* – условная запись в национальных перечнях обязательств по услугам (см.), означающая, что участвующая (присоединяющаяся) страна по отношению к данному сектору услуг, предоставляемых указанным способом, имеет право дискриминировать услуги и их поставщиков из стран-членов ВТО, если только не приняты какие-то обязательства по доступу на рынок.

"Обязательства не принимаются в силу физической невозможности оказания услуги" – *No commitments technically feasible* – условная запись в национальных перечнях обязательств по услугам (см.), означающая, что страна-участница (присоединяющаяся к ВТО страна) отмечает невозможность предоставления услуги данным способом в данном секторе (например, трансграничное оказание парикмахерских услуг).

Обязательства по текущему и минимальному доступу на рынок – *Current and minimum access commitments* – в контексте Соглашения по сельскому хозяйству (см.), обязательство стран-участниц установить тарифную квоту (см.), определяющую количество товара, ввозимого по низким ставкам пошлин; ввоз сверх тарифной квоты облагается по ставкам, рассчитанным методом тарификации (см.) (обязательство по текущему доступу); обязательство, принимаемое в отношении товаров, импорт которых был в прошлом незначителен из-за ограничительных импортных барьеров (обязательство по минимальному доступу); второе обязательство определяется в размере 3% от внутреннего потребления и постепенно доводится до 5%. В отношении товаров, ввозимых по второму обязательству, действуют низкие тарифные ставки. Оба обязательства действуют только в отношении стран, взявших их на себя.

Обязательство повысить цену – *Price undertaking* – в контексте соглашений по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс) и по субсидиям и компенсационным мерам (см.) – ситуация, в

которой экспортер, желая избежать введения антидемпинговых или компенсационных пошлин, может принять на себя обязательство повысить цену на свою продукцию. При этом соглашения предусматривают, что такого рода обязательства могут приниматься только после установления факта ущерба национальной промышленности в результате демпинга или субсидирования экспорта. В соглашениях также устанавливается, что решение повысить цены должно приниматься добровольно, а власти страны вправе отвергнуть предложение экспортера о повышении цены ввиду слишком большого числа поставщиков, экспортирующих данный товар.

"Обязательство с изъятиями"; "нет, кроме (за исключением и т.п.)" – *Commitment with limitations; none, other than (except for, etc.)* – условные записи в национальных перечнях обязательств по услугам (см.), означающие, что участвующая (присоединяющаяся) страна предоставляет национальный режим в отношении указанного способа поставки при условии сохранения за собой права применять указанные ограничения. Другие изъятия из национального режима (см.) применяться не могут (если только не зафиксированы также какие-либо ограничения в доступе на рынок).

Оговорка о предельном сроке – *Sunset clause* – в контексте Соглашения по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс – см.) положение, согласно которому антидемпинговая пошлина должна действовать лишь в течение такого времени и в таком размере, чтобы нейтрализовать ущерб от демпинга, причем действие любой антидемпинговой пошлины должно быть прекращено через 5 лет с момента ее введения, если только власти страны не решат в ходе нового расследования, начатого по истечении этого срока, что прекращение действия антидемпинговой пошлины приведет к возобновлению демпинга и ущерба промышленности.

Ограничение перевода прибылей – *Remittance restrictions* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой ограничение права иностранного инвестора переводить за границу прибыли от капиталовложений.

Ограничение производства – *Manufacturing limitations* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой запрет предприятию производить определенную продукцию в стране-реципиенте инвестиций.

Ограничения (и условия предоставления) национального режима – *Condition and qualifications on national treatment* – наименование одной из колонок в схеме обязательств по услугам (см.).

Ограничительная деловая практика – *Restrictive business practices* – практика предприятий (как частных, так и государственных), оказывающая негативное воздействие на условия конкуренции на рынке и международную торговлю. Принято различать четыре основных вида ограничительной деловой практики:

1. Горизонтальные ограничения (картельный сговор между конкурирующими предприятиями, выпускающими идентичные или подобные изделия).
2. Вертикальные ограничения (сговор между предприятиями в рамках технологической цепочки производства изделия).
3. Использование предприятием-монополистом выгод своего положения на рынке.
4. Слияния предприятий.

Все перечисленные элементы ограничительной деловой практики, известной также под названием "антиконкурентной практики", неоднократно обсуждались в ходе многосторонних торговых переговоров. Начиная с первого раунда этих переговоров делались попытки разработать положения, нейтрализующие негативное воздействие ограничительной деловой практики на международную торговлю. Это воздействие стало расти по мере снижения тарифных барьеров в торговле, увеличения объемов прямых иностранных капиталовложений, либерализации режима в секторах услуг и в области интеллектуальной собственности, разработки во многих странах специального законодательства по вопросам конкуренции. Ввиду сохраняющихся разногласий между странами-членами ВТО, Конференция министров этих стран в Сингапуре (1996 год) постановила всесторонне изучить данную проблему в рамках Рабочей группы по вопросам взаимосвязи между торговлей и политикой в области конкуренции (см. статью "Политика в области конкуренции").

Организации, подчиненные центральным правительственным учреждениям – *Sub-central organizations* – в терминах Соглашения по правительственным закупкам (см.) организации, подчиненные министерствам, агентствам, бюро, департаментам, другим центральным органам исполнительной власти, а также муниципалитеты и местные органы власти.

Орган по разрешению споров – *Dispute Settlement Body* – орган, входящий в структуру ВТО (см.) и представляющий собой центральную часть механизма разрешения спорных вопросов и конфликтных ситуаций в рамках ВТО (см. Урегулирование споров). Генеральный совет ВТО (см.) функционирует в ка-

честве данного органа, специально собираясь в означенном качестве для рассмотрения спорных вопросов, возникающих по любому соглашению, входящему в правовую систему ВТО.

Орган по мониторингу текстильных товаров – *Textiles Monitoring Body* – входящий в структуру ВТО орган, в который все страны-участницы обязаны были представить в соответствии с Соглашением по текстилю и одежде (см.) свои десятилетние программы устранения ограничений на импорт текстильных изделий, действовавших вне рамок соглашений по изделиям из различных видов волокон (МФА – см.). Кроме того, все страны-участницы должны передавать в этот Орган информацию об ограничениях, которые ими осуществляются на товары, входящие в сферу действия Соглашения по текстилю и одежде. В Орган по мониторингу обращаются также страны-импортеры, намеренные ввести переходные защитные меры (см.) против стран-экспортеров, не признающих обоснованность введения таких мер. Цель обращения – добиться со стороны Органа одобрения намерения страны-импортера прибегнуть к упомянутым защитным мерам.

Основные правовые документы ВТО – *The WTO main legal instruments* – многосторонние межправительственные соглашения и договоренности, выработанные в ходе Уругвайского раунда (см.) и составляющие правовой фундамент современной торговой системы мира. К ним относятся:

1. (Марракешское) Соглашение об учреждении Всемирной торговой организации (в приложениях к которому содержатся нижеследующие соглашения и договоренности):

1. Многосторонние соглашения по торговле товарами:

Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 года (ГАТТ – 1994),

Соглашение по применению статьи VI ГАТТ – 1994 (Антидемпинговый кодекс),

Соглашение по применению статьи VII ГАТТ – 1994 (по таможенной оценке),

Соглашение по предотгрузочной инспекции,

Соглашение по правилам происхождения,

Соглашение по процедурам импортного лицензирования (Кодекс импортного лицензирования),

Соглашение по техническим барьерам в торговле,

Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам,

Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС),

Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам,

Соглашение по защитным мерам,

Соглашение по сельскому хозяйству,

Соглашение по текстильным изделиям и одежде,

Договоренности:

- в отношении толкования статьи II: 1b) ГАТТ-1994 (связывание тарифных уступок) и статьи XVII ГАТТ (государственные торговые предприятия);

- в отношении положений ГАТТ, касающихся платежного баланса;

- в отношении правил и процедуры урегулирования споров;

Решения:

- касающиеся случаев, когда у таможенной администрации есть основания сомневаться в достоверности или точности декларируемой стоимости;

- по вопросам торговли и окружающей среды.

2. Генеральное соглашение по торговле услугами.

3. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

4. Механизм обзора торговой политики.

5. Многосторонние торговые соглашения с ограниченным числом участников:

Соглашение по гражданской авиатехнике,

Соглашение по правительственным закупкам,

Соглашение по молочным продуктам,

Соглашение по говядине,

Соглашение по информационной технологии.

Основные средства электронной коммерции – *Main instruments of electronic commerce* – электронные средства связи, позволяющие осуществлять торговлю товарами и услугами. К ним относятся: телефон, телефакс, телевиденье, системы электронных платежей и денежных переводов, обмен электронными данными и Интернет. Последнее из упомянутых электронных средств связи открывает перед электронной коммерцией (см.) широкие перспективы: с помощью Интернета коммерческая операция или, во всяком случае, та ее часть, которая включает в себя основные элементы сделки, может осуществляться на интерактивной основе одним лицом или группой лиц, для которых время и место нахождения не играют ограничительной роли. Эта операция осуществляется в мультимедийном пространстве, характеризуется

передачей звука, изображения, текста при относительно невысоких затратах для ее участников. В то же время акт купли-продажи должен представлять собой сочетание Интернета с другими основными средствами электронной или традиционной связи (почта), либо предусматривать физическое приобретение продукта. На рубеже XX и XXI веков в рамках ВТО начались многосторонние торговые переговоры по вопросам международного регулирования электронной коммерции.

Основные телекоммуникационные услуги – *Basic telecommunications services* – услуги связи, к которым принято относить услуги телефонной разговорной связи, телекс, телеграф, факс, услуги выделенных (частных арендуемых) сетей. В виду разногласий по либерализации торговли в этом секторе, проявившихся в ходе Уругвайского раунда (см.), в ГАТС (см.) предусмотрено провести дополнительные переговоры по данному вопросу. Эти переговоры завершились в 1997 году принятием небольшим числом стран-участниц Протокола, содержащего обязательства в сфере основных телекоммуникационных услуг. Так, в секторе услуг телефонной разговорной связи эти страны обязались допустить иностранных провайдеров на рынок местных телефонных линий, междугородной и международной связи. При этом около половины стран заявили, что такой допуск будет разрешен не сразу, а постепенно, в соответствии с графиком, который они обязались представить позднее. Определенные уступки были сделаны также в области сетевой/мобильной спутниковой связи, частных арендуемых сетей. В результате переговоров был разработан так называемый справочный документ (см.), устанавливающий принципы справедливой конкуренции в секторе основных телекоммуникационных услуг.

Особые правила голосования – *Special voting requirements* – содержащиеся в Соглашении об учреждении ВТО (см.) правила голосования при принятии решений по конкретным вопросам: толкование положений любых соглашений, принятых в рамках ВТО, и принятие поправок к ним (требуется большинство в три четверти голосов); принятие поправок к положениям Соглашения об учреждении ВТО о принятии решений и к положениям ГАТТ, ГАТС и ТРИПС о режиме наибольшего благоприятствования (см.) (требуется консенсус); запросы о временном освобождении от обязательств (вейвере) (требуется большинство в три четверти голосов).

Ответные меры (действия) – *Retaliatory actions* – шаги, предпринимаемые стороной в споре в соответствии с Договоренностью в отношении правил и процедур урегулирования споров (см.). Предпринимаются в случае неподчинения стороной в споре решению Органа по разрешению споров (см.). Этот Орган по просьбе другой спорящей стороны уполномочивает ее принять соответствующие меры (например, путем повышения таможенных пошлин на товары, импортируемые из неподчинившейся страны-участницы). Ответные меры должны носить временный характер и быть эквивалентны ущербу, нанесенному неподчинившейся стороной.

"Патриархальная" оговорка – *Grandfather clause* – положение, включенное в Протокол о временном применении ГАТТ-1947, подписанный 23 государствами-учредителями одновременно с самим текстом ГАТТ, а также в соответствующие протоколы о присоединении к этому Соглашению новых стран. Оговорка гласит, что часть статей ГАТТ (III и XXII – Национальный режим и Консультации) выполняется при том условии, что они не накладывают на государства-участники более значительных обязательств, чем соответствующие положения их национальных законодательств. В дальнейшем, по мере реформирования ГАТТ, уровень обязательств присоединяющихся стран неуклонно повышался. Это прежде всего коснулось таких областей, как таможенная оценка, процедуры импортного лицензирования, стандарты, субсидии антидемпинговые нормы и некоторые другие. По итогам Уругвайского раунда (см.) многосторонних переговоров было принято новое Генеральное соглашение (ГАТТ-1994), вобравшее в себя все дополнения и нововведения прежнего текста, который тем не менее остается центральным элементом прав и обязательств государств в области международной торговли товарами.

Первоначальный (конечный) уровень связывания – *Initial (final) tariff binding level (coverage)* – отправной уровень, на котором присоединяющаяся к ВТО страна обязуется связать (т. е. не повышать в одностороннем порядке) ставки ввозных таможенных пошлин на 1 января года, следующего за годом юридического присоединения к ВТО, называется первоначальным уровнем связывания. Конечным уровнем связывания называется уровень, на котором присоединяющаяся к ВТО страна обязуется связать ставки ввозных таможенных пошлин через согласованный (имплементационный – см.) период времени, отсчитываемый от 1 января года, следующего за годом юридического присоединения страны к ВТО. Ясно, что конечный уровень связывания ниже начального. Уровень связанных пошлин рассчитывается как отношение (доля) товарных позиций, ставки пошлин которых связаны, ко всем товарным позициям таможенного тарифа.

Передача грузов преимущественно национальным (отечественным) перевозчикам – *Cargo allocation in favour of national carriers* – одна из практикуемых в международных морских грузоперевозках мер, противоречащих принципам ГАТС (см.), в соответствии с которым она трактуется как дискримина-

ционная и протекционистская. Согласно общим положениям ГАТС доступ в тот или иной сектор услуг должен быть свободным и неограниченным. Вместе с тем в ГАТС предусмотрено, что морские транспортные услуги (как и услуги в области телекоммуникаций) являются объектом дополнительных переговоров. Ввиду серьезных противоречий между странами-участницами проводимые в этой области переговоры пока не привели к положительным результатам (см. также статью "Услуги морского транспорта").

Переходные защитные меры – *Transitional safeguard measures (actions)* – действия, которые вправе предпринимать страны-участницы в течение переходного периода в отношении импорта текстильных изделий (см. Соглашение по текстилю и одежде). Защитные меры принимаются в случае, если конкретный импортируемый товар ввозится в таком количестве, что это наносит (угрожает нанести) серьезный ущерб национальной промышленности, производящей аналогичный товар, либо если прослеживается причинная связь между такого рода серьезным ущербом национальной промышленности и существенным ростом импорта из страны-экспортера или стран, в отношении экспорта которых имеется в виду предпринять ограничительные действия.

("Встроенная") Повестка дня нового раунда многосторонних торговых переговоров – (*Built-in agenda for a new round of multilateral trade negotiations*) – положения отдельных многосторонних документов, составляющих правовой фундамент ВТО, которые предусматривают обзор ряда конкретных вопросов и их дальнейшую регламентацию. Речь, в частности, идет о договоренности, зафиксированной в ГАТС, о проведении переговоров по либерализации торговли во всех секторах услуг; об аналогичной договоренности по торговле сельскохозяйственной продукцией, а также о договоренностях рассмотреть действие ТРИПС, ТРИМС и процедуру разрешения споров. Кроме того, в повестку дня многосторонних переговоров могут вноситься новые вопросы, определяемые министерскими конференциями ВТО (см.). Так, например, Сизтлская конференция 2000 года (окончившаяся провалом) планировала рассмотреть вопрос о новых соглашениях, расширяющих ее компетенцию (например, в области электронной коммерции), и проблемы установления экологических и социально-трудовых стандартов в их связи с международной торговлей. Фактически многосторонние торговые переговоры в рамках ВТО уже ведутся (например, по финансовым и телекоммуникационным услугам – см.). Однако они пока не приобрели глобального характера, присущего раунду многосторонних торговых переговоров, в силу разногласий между странами-членами ВТО по повестке дня нового раунда (см. статью "Раунд тысячелетия").

Подобный товар – *Similar goods* – термин, использующийся в Соглашении по применению статьи VII ГАТТ (см.). Означает товар, близко соответствующий оцениваемому товару по материалу, компонентам, характеристикам, способный выполнять те же функции и в коммерческом плане взаимозаменяемый. Кроме того, желательно, чтобы этот товар был произведен в той же стране и тем же производителем, а если последнее невозможно, – другим производителем той же страны.

Политика в области конкуренции – *Competition policy* – в широком смысле совокупность мер и действий, имеющих отношение к конкуренции на рынке. В узком смысле данный термин понимается как государственная политика регулирования антиконкурентной практики предприятий (см. статью Ограничительная деловая практика). В последние годы в рамках ВТО вопросы политики в области конкуренции (аспект взаимосвязи с торговлей) стали вызывать растущий интерес. С учетом этого в ВТО по решению Конференции министров стран-членов Организации в Сингапуре (1996 год) была образована Рабочая группа по вопросам взаимосвязи между торговлей и конкуренцией, которая приступила к изучению следующих аспектов проблемы:

- взаимосвязь между торговой политикой и политикой в области конкуренции, с одной стороны, и экономическим ростом и развитием, с другой;
- антиконкурентная практика предприятий и ее воздействие на международную торговлю;
- взаимосвязь между инвестициями и политикой в области конкуренции;
- влияние торговой политики на конкуренцию.

В ходе работы Группы был разработан тезис о необходимости укрепления международного сотрудничества для борьбы с ограничительной деловой практикой предприятий и стран, затрудняющей доступ на рынки как внешние, так и внутренние. По поручению Генерального совета ВТО Группа продолжает свою работу с целью выработки подходов к решению задачи налаживания международного сотрудничества в области противодействия практике подавления конкуренции на рынке.

Поставка услуги – *Service supply* – действие, включающее, согласно ГАТС (см.), производство, распределение, маркетинг, продажу и доставку услуги.

Поставщики услуг с эксклюзивными правами – *Exclusive service suppliers* – в контексте ГАТС (см.) услугодатели, имеющие исключительные права. Речь идет о небольшом круге предприятий, наделенных правительствами стран-участниц монопольными правами. Правила ГАТС устанавливают, что та-

кого рода поставщики не должны злоупотреблять своим положением и предпринимать действия, несовместимые с общими и конкретными принципами и обязательствами, принимаемыми в рамках ГАТС.

Правила происхождения – *Rules of origin* – совокупность правовых актов, определяющих страну происхождения товара. Эти правила принимаются во внимание, прежде всего, при взимании антидемпинговых и компенсационных пошлин; в рамках квотирования и в целях внешнеторговой статистики, а также при импорте из стран, которым предоставляются торговые преференции. Здесь уместно отметить, что странам-членам ВТО рекомендуется использовать Гармонизированную систему описания и кодирования товаров (см.) при определении страны происхождения товара для целей внешнеторговой статистики и взимания таможенных пошлин. Согласно этой Системе, товар происходит из той страны, в которой в результате переработки происходит его переход в другую классификационную категорию. Ввиду различий в законодательствах стран-участниц ГАТТ, устанавливавших правила происхождения товаров, в ходе Уругвайского раунда (см.) было разработано Соглашение по правилам происхождения (см.).

Правило главного поставщика – *Principal supplier rule* – принцип, смысл которого заключается в том, что двусторонние торговые переговоры о тарифных уступках по импорту конкретного товара ведутся только со страной, которая является основным поставщиком этого товара. Достигнутая договоренность затем действует в отношении других стран-участниц на основе РНБ. Правило было выработано в ходе многосторонних торговых переговоров (см.) во избежание неконтролируемого распространения результатов переговоров на все страны, связанные РНБ (поскольку переговоры ведутся не только на многосторонней основе, но и в двустороннем и групповом формате). Таким образом была устранена возможность для третьей страны получить основную выгоду от тарифных уступок, согласованных на двустороннем или групповом уровнях.

Правило (принцип) меньшей (ставки) пошлины – *Lesser duty rule* – в контексте соглашений по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс) и по субсидиям и компенсационным мерам (см.) положение, согласно которому на продаваемый по демпинговым ценам или субсидируемый импортный товар вводится пошлина меньшего размера (чем тот, который можно было бы определить, исходя из установленного ущерба), если она достаточна для компенсации понесенных в результате демпинга или субсидирования потерь.

Правило минимального уровня – *De minimis rule* – положение, согласно которому устанавливается минимальный размер импорта товаров по демпинговым ценам и минимальный разрыв в ценах, ниже которого антидемпинговое расследование не должно производиться. По Соглашению по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс см.) размер демпинга считается минимальным, если он отклоняется не более, чем на 2% от экспортной цены.

Правительственные закупки – *Government procurement* – закупки, производимые правительственными органами. Вопросы правительственных закупок регламентировались в ходе Токийского и Уругвайского раундов многосторонних торговых переговоров (см.). В результате последнего раунда было выработано Соглашение по правительственным закупкам (см.), не являющееся, однако, обязательным для стран-участниц ВТО, не подписавших его. На долю правительственных закупок во многих странах приходится 10-15% ВВП, а удельный вес этих закупок в международной торговле постепенно возрастает (см. также Соглашения с ограниченным числом участников).

Предельные ставки пошлин по обязательствам в рамках ГАТТ – *GATT ceiling duties* – максимальные ставки, которые страна-участница может применять в отношении товаров, происходящих из других стран-участниц. Эти ставки связываются в результате тарифных переговоров.

Предотгрузочная инспекция – *Preshipment inspection (PSI)* – процедура, в соответствии с которой правительство страны-импортера предоставляет право специализированному предприятию осуществлять инспекционную деятельность в стране-экспортере в таких областях, как проверка и удостоверение количества и качества товаров, их цены, таможенная классификация товаров, финансовые условия внешнеторговой оценки при вывозе товаров в страну, прибегающую к данному виду инспекции. Эта процедура используется главным образом развивающимися странами с целью обеспечить проверку основных требований, предъявляемых к качеству, цене, таможенной классификации товаров до их прибытия в данную развивающуюся страну. В настоящее время к упомянутой процедуре прибегают свыше 30 стран Азии, Африки и Латинской Америки. Эти страны пользуются услугами фирм, специализирующихся на проведении предотгрузочных инспекций с целью предупреждения мошенничества (манипуляций со стоимостью, указываемой в счете-фактуре). Некоторые развитые страны в ходе Уругвайского раунда (см.) доказывали, что осмотр экспортных товаров до их отгрузки импортеру создает известные проблемы для изготовителя и экспортера (например, требование пересмотреть цену контракта под предлогом ее завышенности). В результате было разработано и принято смежное с ГАТТ Соглашение по предотгрузочной инспекции (см.).

Преференциальные ставки таможенных пошлин – *Preferential duty rates* – ставки пошлин, более низкие, чем ставки, распространяющиеся на страны, пользующиеся РНБ. Как правило, предоставляются в рамках международных соглашений. Наиболее распространены преференции, предоставляемые развитыми странами в одностороннем невзаимном порядке развивающимся государствам. В рамках ООН действует Всеобщая система преференций (см.).

Принцип взаимных уступок и взаимной выгоды (взаимности) – *principle of reciprocity and mutual advantage* – выработанное в ходе многосторонних торговых переговоров (см.) правило, согласно которому страна, требующая от своих партнеров по переговорам улучшения условий доступа на их рынки (например, посредством снижения таможенных пошлин или устранения нетарифных барьеров), должна быть готова к уступкам, которые ее партнеры сочтут адекватными, т. е. эквивалентными по объему. Принцип взаимности лежал в основе "пакетного метода" трех раундов (Кеннеди, Токио и Уругвайского). Так, итоги переговоров оформлялись в виде комплекса (пакета) взаимных договоренностей (уступок), причем по одним договоренностям участники переговоров брали на себя обязательства в большем объеме (или получали больший объем уступок), а по другим – в меньшем, но в целом сохранялся некий баланс между преимуществами и уступками.

Принцип единого пакета – *Single undertaking rule* – принцип, согласно которому комплекс (пакет) договоренностей, рассматриваемый как единое целое, должен быть принят страной без каких-либо исключений при ее вступлении в ВТО. Составными частями пакета являются ГАТТ-1994 и смежные соглашения, ГАТС и ТРИПС. Большинство этих документов было выработано в рамках Уругвайского раунда (см.). Единый пакет включает в себя договоренности, сильно отличающиеся друг от друга по своей экономической и правовой значимости. Одни (ГАТТ-1994) служат своего рода каркасом, на котором формируется современная всемирная торговая система, другие носят технический характер и регулируют частные вопросы. Сроки, в течение которых вступающие в ВТО страны должны привести свое законодательство и практику в соответствие с требованиями документов единого пакета, могут отличаться для разных стран и зависеть от согласованных с вступающими странами условий вступления. Особым статусом обладают только четыре соглашения (о торговле гражданской авиатехникой, о правительственных закупках, по молочным продуктам, по говядине), включенные в рамки ВТО, но обязательные только для стран, их подписавших.

Принцип недискриминации – *Non-discrimination principle* – торгово-политическое правило, согласно которому юридическим и физическим лицам одного государства предоставляются в их промышленной, торговой и иной хозяйственной деятельности на территории другого государства, придерживающегося данного правила, такие же условия, которые предоставлены на этой территории юридическим и физическим лицам третьих государств. Принцип недискриминации является неотъемлемой частью режима наибольшего благоприятствования (см.) и национального режима (см.), закрепленных в основополагающих соглашениях ВТО.

Принцип свертывания – *Roll-back provision* – принцип, сформулированный в Декларации Пунтадель-Эсте (см. Уругвайский раунд) и предусматривавший свертывание (устранение) ограничений, противоречащих нормам ГАТТ. Этот принцип устанавливал, что к концу Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров все ограничительные торгово-политические меры, несовместимые с требованиями ГАТТ, должны были быть устранены или приведены в соответствие с нормами ГАТТ.

Принцип (положение) "статус-кво" (стенд-стил) – *Stand-still provision (backsliding clause)* – принцип, сформулированный в Декларации Пунтадель-Эсте (см. Уругвайский раунд), согласно которому в международной торговле не должны применяться ограничения, несовместимые с правилами ГАТТ. В ходе Уругвайского раунда принцип "статус-кво" получил более развернутую интерпретацию, обязывавшую страны-участницы многосторонних торговых переговоров не вводить новых торговых ограничений, несовместимых с правилами ГАТТ. Тем самым затруднялись действия стран-участниц вводить ограничительные меры для улучшения своих позиций в процессе переговоров. Принцип "статус-кво" перекликается с принятым в практике ВТО принципом связывания, т. е. обязательством не принимать в одностороннем порядке мер, ужесточающих действующий режим торговли. Применительно к Соглашению ТРИПС (см.) этот принцип означает, что в течение переходного периода страны-участницы воздержатся от принятия мер, приводящих к повышению степени защищенности прав интеллектуальной собственности на территории этих стран.

Присоединение к ВТО – *Accession to the WTO* – процесс и процедура согласования условий вступления стран в ВТО. Согласно правилам ВТО, содержащимся, прежде всего в Марракешском соглашении об учреждении ВТО (см.), страна, желающая вступить в члены этой Организации, должна договориться с ее странами-членами по объему и характеру обязательств, которые данной стране придется взять на себя при вступлении в ВТО. Первой стадией этого процесса является "изучение" рабочей группой ВТО

(см. ниже) внешнеторгового режима присоединяющейся страны, описываемого ею в специальной записке (меморандуме); затем следует серия неформальных двусторонних тарифных переговоров (присоединяющаяся страна – заинтересованная страна-член ВТО) наряду с переговорами по сельскохозяйственной проблематике и по присоединению к другим многосторонним соглашениям ВТО. При этом присоединяющаяся страна вырабатывает и представляет рабочей группе ВТО (органу, призванному представлять на переговорах по присоединению интересы всех стран-членов ВТО) предложения по тарифам (тарифный оффер – см.), услугам, сельскому хозяйству, вопросам интеллектуальной собственности, инвестиционного режима, технических барьеров, процедур таможенной оценки и т. д. Кроме того, на переговорах по присоединению к ВТО обсуждаются меры по приведению законодательства присоединяющейся страны в соответствие с правилами ВТО. Часть таких мер должна быть принята автоматически и в первоочередном порядке (например, обеспечение национального режима при импорте товаров). Другая часть может быть принята с учетом результатов переговоров и тех обязательств, которые присоединяющаяся страна возьмет на себя в рамках указанных переговоров (например, по законодательству в секторе услуг). Международные соглашения, заключенные присоединяющейся страной, подлежат изменению в области, относящейся к компетенции ВТО, таким образом, чтобы не противоречить правилам этой Организации. Конкретные достигнутые договоренности в соответствующих областях фиксируются в специальных протоколах (протокол по тарифным обязательствам, протокол по сельскому хозяйству, протокол по доступу на рынок услуг). Итогом деятельности рабочей группы является доклад (в ходе переговоров возможна выработка отдельных, промежуточных пояснительных записок) Генеральному совету ВТО (см.), проект решения Генерального совета о присоединении, выше упомянутые протоколы и протокол о присоединении. Решение о присоединении принимается в Генеральном совете двумя третями голосов. Практика присоединения стран к ВТО показывает, что процесс присоединения может носить сложный и длительный характер (в отдельных случаях длиться десятилетиями). Трудности с вступлением присоединяющейся страны в ВТО могут быть связаны не только с противоречиями (по объему уступок, которые она должна предоставить) между ней и странами-членами ВТО, но и в силу разработки или принятия в рамках ВТО новых договоренностей, дополняющих и расширяющих правовое поле всемирной торговой системы.

Присоединяющиеся страны с переходной экономикой – *Acceding transition economies* – группа стран, экономика которых находится в процессе перехода от системы централизованного планирования к рыночным отношениям. В настоящее время экономические, политические и социальные системы этих стран реформируются. Во многих из них не наблюдается устойчивого экономического роста, не проведена структурная перестройка, не выработано четкое представление о национальных приоритетах и торговой политике, нацеленной на их реализацию в связи с присоединением к пакету соглашений в рамках ВТО. В то время как ряд стран с переходной и даже нерыночной экономикой присоединился к ВТО в 1995 году благодаря прежнему участию в ГАТТ (Чешская Республика, Словакия, Польша, Венгрия, Румыния, Куба), другие (Словения, Латвия, Эстония, Киргизия, Грузия) провели довольно сложные переговоры о вступлении в ВТО, прежде чем были допущены в эту Организацию. В настоящее время большинство стран СНГ, включая Россию, ведут переговоры о присоединении к ВТО. С присоединением этих стран, а также КНР (ведет переговоры с 1986 года), условия вступления которой, как сообщается, практически согласованы, ВТО приобретает безоговорочно универсальный характер. Страны СНГ рассматривают присоединение к ВТО как стимул в проведении реформы экономической и правовой систем и способ преодоления сохраняющихся в международной торговле элементов особого режима, установленного ранее для стран с нерыночной экономикой. Отношение ведущих торговых держав – членов ВТО к присоединяющимся странам, в том числе государствам СНГ, ужесточается. Так, ряд торговых держав мира считают, что вновь присоединяющиеся страны (включая государства с переходной экономикой), должны принять больший объем обязательств, чем ранее принимали страны-основатели ВТО. Многосторонние соглашения в рамках ВТО содержат более жесткие и подробные нормы и правила, регулирующие торговлю товарами, чем было в ГАТТ-1947, а также распространяются на условия и объекты интеллектуальной собственности.

В конце 90-х годов в отношении всех присоединяющихся к ВТО стран выдвигаются следующие требования:

- "связывание" 100% ставок таможенного тарифа и принятие обязательств по доступу на рынок услуг на уровне не ниже обязательств наиболее развитых стран-членов ВТО, а также последующих предложений по дополнительному снижению пошлин или отмене их на определенные группы товаров (для полноправных членов ВТО это не обязательно) и присоединение к соглашению по информационной технологии;

- минимизация уровня бюджетной поддержки сельскохозяйственного производства и полный отказ от субсидирования экспорта сельхозпродукции. Выдвигается также требование не распространять на присоединяющиеся страны некоторые базовые положения соглашения ВТО по сельскому хозяйству, при-

меняемые другими членами этой организации для защиты внутреннего рынка ("тарификация" нетарифных мер или "специальные защитные меры");

- принятие обязательств по выполнению соглашений в рамках ВТО в полном объеме с момента присоединения, не считаясь с предусмотренными нормами ВТО возможностями переходного периода для развивающихся стран;

- принятие обязательства присоединиться к соглашениям ВТО по правительственным закупкам и по торговле гражданской авиатехникой, являющимся добровольными. Эти соглашения подписаны небольшим числом наиболее развитых стран-членов ВТО, и в них пока не заинтересовано большинство развивающихся стран;

- принятие обязательств в областях, не охваченных нормами ВТО (приватизация, инвестиционный режим, связывание экспортных тарифов).

Так, завышенные требования в ходе присоединения к ВТО были вынуждены принять Эквадор, Панама, Монголия, Болгария, Киргизия, Латвия.

Страны с переходной экономикой, особенно страны СНГ, сталкиваются в процессе присоединения с объективными трудностями, сложны, ми экономическими проблемами и институциональными задачами. В современных условиях для стран с переходной экономикой сложно установить конкурентные параметры возможных уступок в отношении условий доступа к рынкам товаров и услуг на переговорах по присоединению к ВТО. Так, страны, находящиеся в процессе присоединения, испытывают объективные трудности в определении оптимального уровня импортных пошлин из-за медленного осуществления структурной перестройки в промышленности и сельском хозяйстве; не обеспечена предсказуемость и стабильность пошлин. Таможенный тариф в большинстве стран с переходной экономикой лишь недавно стал основным инструментом регулирования импорта, и таможенные пошлины пока используются ими в основном в фискальных целях. Кроме того, ведущие страны-члены ВТО выдвигают в отношении присоединяющихся стран требования значительного снижения таможенных тарифов и связывания ставок по всем тарифным позициям промышленной и сельскохозяйственной продукции.

Страны с переходной экономикой пока не решили проблемы, связанные с обязательствами по обеспечению "прозрачности" (транспарентности) в рамках соглашений ВТО из-за неудовлетворительного состояния их статистических и информационных служб. Системы сбора статистических данных в этой группе стран, особенно в странах СНГ, не соответствуют требованиям ВТО.

В странах с переходной экономикой имеются трудности в обеспечении соблюдения торгового законодательства, а также приведении национального законодательства в соответствие с нормами и правилами ВТО. Это особенно актуально в сферах торговли услугами и охраны прав интеллектуальной собственности, а также бюджетного субсидирования промышленности и сельского хозяйства, стандартизации, применения санитарных и фитосанитарных мер.

В области торговли услугами, как и в сфере охраны прав интеллектуальной собственности, у данной группы стран, включая Россию, возникают проблемы, связанные с отсутствием части компонентов внешнеторгового режима, законодательства и нормативного регулирования. Они пока четко не определили национальную политику и интересы в этих областях.

В процессе присоединения к ВТО странам с переходной экономикой предлагается принять широкие и "коммерчески значимые" первоначальные обязательства по предоставлению доступа на рынки и национального режима иностранным поставщикам услуг в ключевых секторах, которые представляют интерес для наиболее развитых стран-членов ВТО. К ним относятся передовые виды телекоммуникационных и финансовых услуг (включая страхование), бухгалтерское дело, аудит, консультационные услуги в области управления, строительство и инжиниринг, гостиничные услуги, туризм и др.

Присоединяющиеся к ВТО страны также сталкиваются с требованием начать применять в полном объеме Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) сразу после присоединения, хотя для приведения в соответствие с нормами ВТО уже действующего законодательства требуется значительный срок.

Проблемы стран с переходной экономикой обсуждались странами-членами ГАТТ в ходе переговоров Уругвайского раунда и нашли отражение в итоговых документах. Так, в ст. 29 Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам (см.) отмечается, что страны-члены, "находящиеся в процессе перехода от централизованно планируемой к рыночной экономике свободного предпринимательства", могут принимать программы и меры, необходимые для такого перехода в течение семилетнего переходного периода (включая применение некоторых запрещенных для членов ВТО видов субсидий).

Статья 65 Соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (см.) предусматривает, что страны с переходной экономикой и развивающиеся страны имеют право отложить начало применения этого Соглашения на 5 лет, за исключением отдельных его положений. Но в статье упомина-

ются только страны с переходной экономикой, являющиеся членами ВТО, а не страны в процессе присоединения к организации. Кроме того, переходные периоды исчисляются с момента вступления в силу указанных соглашений.

В ст. XII Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС), предусматривающей введение странами ограничений в целях защиты платежного баланса, признается, что странам, находящимся в процессе перестройки экономической структуры, может потребоваться применение ограничений, позволяющих поддерживать уровень финансовых ресурсов, необходимый для осуществления программ экономического развития или совершенствования структуры народного хозяйства.

Но практика присоединения стран с переходной экономикой (Болгарии и др.) показывает, что предусмотренные в соглашениях переходные периоды либо вообще не предоставляются, либо имеют крайне ограниченные рамки.

В течение последних лет ведущие промышленно развитые страны, в частности страны ЕС, приняли меры по либерализации доступа на свои рынки товаров из стран с переходной экономикой, не являющихся членами ВТО, в том числе путем устранения или ослабления количественных ограничений на импорт. Часть стран с переходной экономикой при экспорте товаров в развитые страны пользуются льготными ставками импортных пошлин в рамках Всеобщей системы преференций (см.).

Однако в отношении стран с переходной экономикой по-прежнему применяется ряд мер, направленных против расширения экспорта их товаров, включая количественные ограничения поставок сельхозпродукции, текстильных изделий и одежды и другой промышленной продукции. Кроме того, некоторые "остаточные" элементы торговых режимов, применявшихся ранее в отношении импортируемых товаров из этих стран, сохраняют силу и остаются препятствием для интеграции этих стран в международную торговую систему. К ним относятся селективные (двусторонние) защитные оговорки и особые критерии и правила применения антидемпинговых мер.

Селективные защитные оговорки предусматривают для развитых стран-членов ВТО возможность использования чрезвычайных защитных мер для предотвращения ущерба отечественным производителям, применяемых исключительно против импорта из соответствующей страны с "нерыночной экономикой", но не против остальных стран-экспортеров, что является нарушением положений ст. XIX ГАТТ-1994. Вместе с тем, эти оговорки содержат критерии для принятия менее жестких мер такого рода (по сравнению с мерами, предусмотренными ст. XIX ГАТТ-1994) и применяемыми в отношении стран с рыночной экономикой. Поэтому Соглашение ВТО по защитным мерам (см.) является попыткой создания системы для урегулирования конфликтных ситуаций, возникающих в связи с ростом объема импорта товаров из стран с переходной экономикой.

Особые критерии и правила применения антидемпинговых мер в отношении стран с рыночной экономикой действуют с использованием базы цен на аналогичный товар в произвольно выбранной третьей стране с рыночной экономикой либо на расчетной стоимости или даже на внутренней цене в стране, импортирующей аналогичные товары. При этом антидемпинговые меры являются наиболее часто используемыми, с которыми сталкиваются экспортеры из стран с переходной экономикой на основных рынках сбыта своих товаров.

Прозрачность (гласность, открытость, транспарентность) – Transparency – принцип, зафиксированный в основополагающих правовых документах ВТО и предусматривающий обеспечение свободного доступа ко всей информации, законам, административным положениям и распоряжениям, касающимся регулирования вопросов, относящихся к компетенции ВТО (например, торгово-политический режим и его обзор, торговля услугами, практика правительственных закупок, процедура рассмотрения споров). Обязательство правительств участвующих (и присоединяющихся) стран соблюдать полную гласность в действиях, имеющих отношение к международной торговле, было выработано в ходе многосторонних торговых переговоров, получило значительное развитие во время Уругвайского раунда (см.) и было закреплено в документах ВТО.

Программы развития торговли – Trade promotion programmes – директивные документы, разрабатываемые Международным торговым центром ЮНКТАД/ВТО (см.) совместно с развивающимися странами и странами с переходной экономикой в целях укрепления их экспортного потенциала и совершенствования организации импортных операций. Предусматривают деятельность в шести направлениях:

1. Развитие экспортоориентированного производства товаров (оказание помощи отдельным предприятиям в расширении их экспортной деятельности путем освоения производства продукции, конкурентоспособной на внешнем рынке).
2. Развитие системы услуг, связанных с международной торговлей, в интересах предпринимателей, занятых в сфере внешнеэкономических связей.

3. Внешнеторговая информация (создание в странах-реципиентах информационных центров для распространения информации о товарах, услугах и рынках среди предприятий, занимающихся внешнеэкономической деятельностью).

4. Подготовка специалистов (укрепление национальных учебных заведений, готовящих специалистов в области внешней торговли, и организация обучения персонала отдельных предприятий и торговых организаций).

5. Управление работой предприятий, занимающихся внешнеэкономической деятельностью (консультативные услуги для государственных и частных торгово-закупочных организаций).

6. Разработка концептуальных материалов (национальных и региональных программ развития внешней торговли на основе анализа экономического потенциала страны-реципиента или ее регионов и определения ее потребностей в технической помощи).

Следует отметить, что вышеупомянутые программы разрабатываются и осуществляются в первую очередь для стран, относящихся к категории "наименее развитых".

Процедура запросов и предложений – *Request and offer procedure* – сложившаяся в ГАТТ и воспринятая в ВТО практика, заключающаяся в том, что каждый участник переговоров выдвигает перечни запросов, обращенных к другим участвующим странам, и уступок, которые могут быть сделаны, если запросы будут удовлетворены. Переговоры по системе "запрос-уступка" ведутся, как правило, на двусторонней основе, а достигнутые договоренности распространяются на другие страны-участницы на основе РНБ. Процедура запросов и предложений используется также и в переговорах стран-членов ВТО с государствами, намеренными присоединиться к ВТО.

Рабочая группа по вопросам взаимосвязи между торговлей и инвестициями – *Working Group on the Relationship between Trade and Investment* – орган, образованный по решению Конференции министров стран-членов ВТО в Сингапуре (1996 год), признавшей важную роль прямых инвестиций в глобализации мировой экономики. Работа Группы продвигается по следующим направлениям: взаимосвязь между торговлей и инвестициями и ее воздействие на экономическое развитие и рост; анализ международных договоренностей в области инвестиций; экономические аспекты взаимосвязи между торговлей и инвестициями; целесообразность разработки в рамках ВТО договоренности по регулированию инвестиционного режима. Образование Рабочей группы представляет собой очередной шаг, предпринимаемый в рамках ВТО, по разработке торговых аспектов иностранных капиталовложений.

Размер (величина) демпинга (демпинговая маржа) – **Margin of dumping (dumping margin)** – в контексте Соглашения по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс – см.) величина, выражающая разность между ценой товара на внутреннем рынке страны-экспортера и экспортной ценой иностранного производителя данного товара.

Соглашение устанавливает принципы "справедливого" сопоставления двух этих цен.

Расчетная стоимость – *Computed value* – метод определения таможенной стоимости, по которому она определяется как сумма издержек производства товаров, являющихся предметом оценки, с добавлением прибыли и общих расходов, которые обычно включаются в стоимость товара в стране-экспортере их производителем (см. Соглашение о применении статьи VII ГАТТ).

Раунд тысячелетия – *Millennium Round* – неформальное название очередного этапа многосторонних торговых переговоров в рамках ВТО, начало которому должна была положить Конференция министров стран-членов ВТО в Сиэтле (США), проходившая в ноябре-декабря 1999 года. Планировалось начать переговоры по вопросам, вытекающим из договоренностей Уругвайского раунда (сельское хозяйство, услуги), а также подготовить рекомендации по перспективам деятельности ВТО с учетом решений предыдущих министерских конференций, в т.ч. возможному включению в будущие переговоры новых сфер – проблем конкуренции, экологии, трудовых стандартов, инвестиций и др. В силу принципиальных разногласий между развитыми и развивающимися странами, а также между США и ЕС, конкретная повестка дня раунда в формате его проведения не были согласованы. В Сиэтле было решено продолжить обсуждение указанных проблем в Женеве под эгидой Генерального совета ВТО, который должен представить свои предложения по проведению нового раунда переговоров. Эта работа продолжалась в течение всего 2000 года. На Конференции в Сиэтле российская делегация заявила о заинтересованности России участвовать в будущих многосторонних переговорах. Очередная министерская конференция, которая формально может положить начало раунду тысячелетия, должна состояться осенью 2001 года в Катаре.

Режим наибольшего благоприятствования (РНБ) – **Most Favoured Nation treatment (clause) (MFN)** – принцип (положение), означающее, что товары и услуги одной страны при их ввозе на территорию другой страны должны пользоваться теми же льготами, привилегиями, преимуществами и другими выгодами, что и товары и услуги, происходящие из любой другой страны. Иными словами, РНБ представляет собой принцип недискриминации. Соглашения ВТО предусматривают изъятия из РНБ в отношении

льгот и преимуществ (тарифного плана), предоставляемых государствами друг другу в рамках таможенных союзов и зон свободной торговли, по линии Всеобщей системы преференций" (см.) и в небольшом числе других случаев. Сфера действия РНБ в сфере ГАТС существенно уже, чем в рамках ГАТТ в силу специфичности, характерной для торговли услугами (объем торговли услугами в пределах территории одной страны превышает объем трансграничного перемещения услуг).

Решение относительно случаев, когда таможенные органы имеют основания сомневаться в достоверности или точности декларированной стоимости (Решение о переносе бремени ответственности) – *Decision regarding Cases where Customs Administration Have Reasons to Doubt the Truth or Accuracy of the Declared Value (Decision on Shifting the Burden of Proof)* – документ, принятый в заключительный период Уругвайского раунда и относящийся к числу основных правовых инструментов ВТО. Представляет собой своего рода дополнение к Соглашению по применению статьи VII ГАТТ (см.), устанавливающее способы расчета таможенной стоимости. При подготовке этого Соглашения не был решен вопрос о том, кто должен доказывать справедливость указанной в таможенной декларации цены – таможня или импортер. Приведенное выше Решение переносит ответственность за доказательство правильности таможенной стоимости на импортера в случаях, когда таможня выразит сомнение в ее достоверности (например, если она подозревает, что сделка носит фиктивный характер; если в контракте содержатся положения, ограничивающие потребление товара, либо увязывающие цену товара с обязательством покупателя приобрести какой-либо другой товар; если покупатель и продавец каким-либо образом связаны друг с другом, и эта связь влияет на цену товара и т. п.). Краткое название Решения объясняется тем, что выработанное в ходе Токийского раунда ГАТТ (см. статью "Многосторонние торговые переговоры") Соглашение по данному вопросу возлагало бремя доказательства несправедливости декларированной цены на таможню.

Санитарные и фитосанитарные меры (СиФМ) – *Sanitary and phytosanitary measures (SPS)* – меры, необходимые для обеспечения защиты жизни и здоровья людей, животных и растений от угрозы, которую представляет использование добавок, токсинов, болезнетворных организмов, веществ, загрязняющих окружающую среду; к СиФМ относят также соответствующие стандарты, требования к упаковке и маркировке, санитарно-ветеринарные нормы. Указанные меры составляют особую группу технических мер (см.) и являются объектом регулирования специального Соглашения (см.).

Связанные (консолидированные) пошлины – *duties bound (consolidated)* – ставки пошлин, которые в соответствии с правилами ГАТТ нельзя повышать в одностороннем порядке. Принцип связывания ввозных таможенных пошлин относится к наиболее характерным для ВТО инструментам либерализации таможенных тарифов.

Секторальные многосторонние инициативы – *Sectoral plurilateral initiatives* – см. Соглашения с ограниченным числом участников.

Секторальные (специфические) обязательства по доступу на рынок услуг – *Specific commitments (obligations) on market access* – в терминах ГАТС (см.) обязательства, принимаемые страной-участницей (присоединяющейся к ВТО страной) в отдельных секторах сферы услуг. Данные обязательства принимаются в отношении всех видов услуг, оказываемых на коммерческой основе, и непосредственно определяют уровень доступа иностранных поставщиков на внутренний рынок услуг и условия их деятельности. Специфические обязательства отдельных стран суммируются в Перечнях их обязательств (см.). В качестве обязательств фиксируются меры регулирования, определяющие максимальный уровень требований, соблюдение которых поставщиками услуг необходимо для их функционирования на рынке. При этом реально применяемый режим доступа может быть и менее ограничительным. По аналогии с импортным тарифом, обязательства по услугам связываются на определенном уровне и могут быть ужесточены только в соответствии с установленной в ГАТС процедурой, согласно которой заинтересованные страны-участницы могут потребовать компенсации в виде либерализации условий доступа в том же или других секторах. Доступ на рынок не определяется в рамках ГАТС и условно означает совокупность мер регулирования, влияющих на получение возможности предоставлять услуги.

Система пропорционального распределения голосов – *Weighted voting system* – система распределения голосов между членами организации, в рамках которой члены организации могут располагать неодинаковым числом голосов в зависимости от принятых критериев распределения голосов. До 1995 года такая система существовала в рамках ГАТТ. С учреждением ВТО стал использоваться принцип "одна страна – один голос".

Смежные соглашения – *Associate Agreements* – соглашения, содержащие толкование или подробную регламентацию отдельных положений ГАТТ-1994 (см.), а в ряде случаев выходящие за пределы его правового поля. Представляют собой один из элементов правового фундамента всемирной торговой системы. В соответствии с принципом единого пакета (см.) подлежат обязательному соблюдению всеми

странами-участницами и должны быть приняты в обязательном порядке странами, присоединяющимися к ВТО. Речь идет о соглашениях по антидемпингу, компенсационным мерам, импортному лицензированию, защитным мерам, сельскому хозяйству, техническим барьерам в торговле, торговым аспектам инвестиционных мер, текстилю и одежде, санитарным и фитосанитарным мерам, правилам происхождения, предотгрузочной инспекции, таможенной оценке.

Соглашение об упорядочении рынков – *Orderly marketing arrangement* – одна из основных мер "серой зоны" (см.), аналогичная добровольному ограничению экспорта (соглашению о самоограничении – *self-restraint arrangement* – см.). Несовместима с правилами ГАТТ и не может использоваться странами-участницами ВТО.

Соглашение по гражданской авиатехнике – *Agreement on Trade in Civil Aircraft* – Соглашение с ограниченным кругом участников (см.), выработанное в ходе Токийского раунда многосторонних торговых переговоров (см.) и модернизированное в рамках Уругвайского раунда (см.). Создает секторальную зону свободной торговли (см.) для его участников, распространяющуюся на гражданские самолеты, вертолеты, запасные части к ним и технику, необходимую для обслуживания и подготовки летного состава. В Соглашении по субсидиям и компенсационным пошлинам в виде замечаний сформулированы три исключения к общим ограничениям, установленным этим Соглашением относительно определения серьезного ущерба и субсидий, не дающих основания для принятия решения о судебном разбирательстве или введении компенсационной пошлины.

Соглашение по защитным мерам – *Agreement on Safeguards* – соглашение, смежное с ГАТТ и призванное компенсировать снижение эффективности методов защиты внутреннего рынка в условиях либерализации международной торговли. Соглашение требует от стран-участниц отказаться от практики использования мер "серой зоны" (см.), устанавливает, что государство-член ВТО вправе прибегнуть к защитным мерам путем временного повышения пошлины или квотирования импорта любого товара, если его импорт возрос в такой степени, что наносит серьезный ущерб (или таит в себе угрозу нанести такой ущерб) отрасли национального производства, производящей данный товар. Временный характер защитных мер как бы подчеркивает, что их цель состоит в содействии структурной перестройке внутреннего производства и восстановлению его конкурентоспособности. Соглашение определяет понятие "серьезный ущерб" (см.), устанавливает процедуру, регламентирующую применение защитных мер и предусматривает, что затронутые мерой страны-экспортеры могут приостановить действие торговых уступок, предоставленных стране, которая эту меру ввела, с тем чтобы восстановить баланс выгод-уступок. Со своей стороны, страна, применившая защитную меру, может предложить экспортерам, затронутым этой мерой, торговые компенсации. В целях установления контроля за применением защитных мер Соглашение предусматривает, что наблюдение за исполнением его положений осуществляет специальный орган – Комитет по защитным мерам. Меры, предусмотренные Соглашениями по текстильным изделиям и одежде и сельскому хозяйству (см.), не относятся к кругу ведения Соглашения по защитным мерам.

Соглашение по изделиям из различных видов волокон (МФА) – *Multi-Fibre Arrangement (MFA)* – рамочная договоренность, которую использовали развитые страны при заключении с развивающимися государствами двусторонних соглашений о торговле текстилем и одеждой. МФА, продлевавшиеся раз в пять лет, предусматривали жесткое квотирование и раздел рынка этой продукции. Соглашения нарушали правила и дух ГАТТ, запрещающего установление дискриминационных количественных ограничений импорта. В результате Уругвайского раунда (см.) было выработано Соглашение по текстилю и одежде (см.), которое заменило собой МФА. Соглашение по текстилю и одежде предусматривает поэтапное снижение ограничений в международной торговле текстильными изделиями в течение 10 лет (до 1 января 2005 года), после чего применение импортных квот прекращается.

Соглашение по информационной технологии – *Information Technology Agreement (ITA), Agreement on Information Technology Products* – документ, принятый на Конференции министров стран-членов ВТО в Сингапуре в 1996 году и известный также как Декларация с торговле изделиями информационных технологий (см. статью "Информационные технологии"). В Соглашении участвует 40 стран, рассматривающих в настоящее время вопрос о расширении номенклатур; изделий, торговля которыми регулируется данным правовым документом. Соглашение предусматривает ликвидацию до нуля к январю 2000 года импортных тарифов приблизительно по 300 товарным позициям, (компьютеры, телекоммуникационное оборудование, программное обеспечение, полупроводники, научные приборы и т.п.). Следует отметить, что, несмотря на ограниченное число участников Соглашения, льготы, предоставленные ими друг другу в его рамках, распространяются на основе режима наибольшего благоприятствования (см.), на все остальные страны.

Соглашение по основным телекоммуникационным услугам – *Agreement on Basic Telecommunications Services* – подписано в 1998 г. в форме так называемого Четвертого протокола к ГАТС (см. статьи

"Основные телекоммуникационные услуги" и "Справочный документ"). Цель этого Соглашения, относящегося к числу соглашений с ограниченным числом участников (см.), состоит в поощрении конкуренции в секторе новейших средств связи (сотовая связь; связь через спутники, вращающиеся на низких орбитах; услуги по организации видеоконференций, распространению видеофонов и мультимедийных приставок). Следует отметить, что, несмотря на ограниченное число участников Соглашения, льготы, предоставленные ими друг другу, распространяются на основе режима наибольшего благоприятствования (см.) на все остальные страны. Вместе с тем опросы, проведенные международным торговым центром ЮНКТАД/ВТО (см.), свидетельствуют о слабой осведомленности предприятий-экспортеров соответствующих видов услуг относительно возможностей, возникающих в результате открытия внутренних рынков для иностранной конкуренции.

Соглашение по правительственным закупкам – *Agreement on Government Procurement* – Соглашение, носящее "ограниченно многосторонний" характер (с ограниченным кругом участников – см.) и регулирующее вопросы закупок, производимых правительственными учреждениями. В настоящее время участниками Соглашения являются главным образом развитые страны, Республика Корея, Сингапур и Гонконг. Остальные страны-члены ВТО не обязаны соблюдать правила, установленные этим Соглашением. Сфера действия Соглашения распространяется на правительственные закупки товаров и услуг. В число правительственных учреждений страны подписавшие Соглашение включили министерства и подчиненные им организации, органы власти субъектов федерации (в федеральных государствах), крупные государственные предприятия, действующие в таких секторах, как энергетика, водоснабжение, транспорт. В товарной сфере из круга ведения Соглашения исключаются закупки военной техники, а в сферу услуг включены лишь 7 видов услуг (бухгалтерия и аудит, маркетинг, консультации в области менеджмента, компьютерные и смежные услуги, реклама, уборка помещений, типографские и издательские услуги). Основным принципом Соглашения является требование ккупающим организациям руководствоваться исключительно коммерческими соображениями при закупке товаров и услуг, не проводя различий между национальными и иностранными поставщиками. Таким образом, Соглашение закрепляет в данной области РНБ и национальный режим. Подробно регламентируются в Соглашении процедуры торгов, объявляемых правительством, намеренным произвести закупку. Соглашение включает в себя положение о гласности (требование открытой публикации сведений об итогах торгов, адресе и наименовании предприятия, выигравшего торги, условиях, предложенных победителем), а также статью, обязывающую страны-участницы учредить орган для рассмотрения жалоб, подаваемых по итогам торгов.

Соглашение по применению статьи VI ГАТТ (Антидемпинговый кодекс) – *Agreement on Implementation of Article VI GATT (Anti-dumping Code)* – правовой документ, относящийся к категории соглашений, смежных с ГАТТ. Кодекс разработан в ходе Уругвайского раунда (см.) и содержит нормы, регулирующие процедуру установления демпинга (см.), расследование ущерба и правила расчета размера антидемпинговой пошлины (см.). Соглашение устанавливает минимальный размер импорта товаров по демпинговым ценам и минимальный разрыв в ценах, ниже которого антидемпинговое расследование не должно производиться. Факт демпинга и его масштаб определяются, в первую очередь, посредством сравнения экспортной цены иностранного производителя с ценой, действующей на тот же товар, предназначенный для внутреннего потребления в стране-экспортере. Кодекс формулирует критерии для такого сравнения.

Соглашение по применению статьи VII ГАТТ (по таможенной оценке) – *Agreement on Implementation of Article VII GATT-1994 (on Customs Valuation)* – смежное с ГАТТ Соглашение, разработанное в ходе Токийского раунда многосторонних торговых переговоров (см.). Касается оценки товаров для целей взимания таможенных пошлин. Имеет сложный в техническом и методологическом планах характер. В основу определения таможенной стоимости положен принцип использования так называемой "цены сделки" (см.). Соглашение устанавливает методы определения таможенной стоимости, регламентирует вопрос о приемлемости "трансфертных цен" (см.) и содержит принцип, согласно которому таможенная оценка не должна превращаться в скрытый барьер в международной торговле.

Соглашение по правилам происхождения – *Agreement on Rules of Origin* – смежное с ГАТТ Соглашение, регламентирующее правила происхождения товаров, не обращающихся в рамках преференциальной торговли. Соглашение обязывает страны-участницы гармонизировать и сделать ясными эти правила. Они касаются РНБ, защитных мер, антидемпинговых и компенсационных пошлин, требований к маркировке страны происхождения товара. Главными принципами, закрепленными Соглашением, являются положения о неказании правилами происхождения ограничительного воздействия на международную торговлю и недискриминации с помощью этих правил импорта отдельных товаров и из отдельных стран. Соглашение устанавливает положение о переходном периоде, по истечении которого товар считается происшедшим из страны, в которой имела место последняя существенная трансформация товара. Следует

отметить, что работа по гармонизации правил происхождения в рамках ВТО продолжается по сей день по линии соответствующего Комитета Секретариата ВТО. Переходный период, в терминах Соглашения, закончится по завершении этой работы.

Соглашение по предотгрузочной инспекции – *Agreement on Reshipment Inspection (PSI)* – смежное с ГАТТ Соглашение, регулирующее вопросы осмотра и проверки экспортных товаров до их поставки импортеру. Соглашение устанавливает принципы и правила, которыми должны руководствоваться страны экспортеры во избежание того, чтобы эта процедура не являлась препятствием в международной торговле. Так, в Соглашении закрепляются принципы РНБ, национального режима и неразглашения конфиденциальной коммерческой информации (например, по ценам); рекомендация избегать неоправданных задержек в ходе инспекции и правила ведения проверки цены. Соглашение обеспечивает гласность (транспарентность – см.) в применении правил, касающихся предотгрузочной инспекции соответствующих служб. В то же время в Соглашении признается потребность развивающихся стран в проверке импортируемых ими товаров. В целях урегулирования споров между проверяющей и проверяемой сторонами Соглашение устанавливает механизм рассмотрения разногласий. Кроме того, в Соглашении содержится положение о новом рассмотрении проблемы предотгрузочной инспекции в конце второго года его применения. Такое рассмотрение имело место в 1997 году и привело к принятию в рамках ВТО ряда уточняющих рекомендаций, касающихся проверки цены сделки; гласности при ее проверке; места проведения инспекции; использования электронных средств связи; оплаты услуг инспекционных компаний; аудита инспекций; защиты коммерческой информации и некоторых других вопросов. Работа по совершенствованию положений Соглашения продолжается в рамках Комитета по таможенной оценке Секретариата ВТО.

Соглашение по санитарным и фитосанитарным мерам (СиФМ) – *Agreement on the Application of Sanitary and Phytosanitary Measures (SPS)* – смежное с ГАТТ Соглашение, которое дополняет Соглашение по сельскому хозяйству (см.). Оно содержит определение указанных мер (см.) и требует, чтобы эти меры основывались на соответствующих международных стандартах (см. Комиссия по Продовольственному кодексу). По целому ряду норм и положений данное Соглашение аналогично Соглашению по техническим барьерам в торговле (см.). Различия состоят в том, что нормы СиФМ допускают применение мер на дискриминационной основе (а не на основе РНБ) к странам (группам стран), откуда исходит угроза заражения; СиФМ допускает установление более высокого уровня защиты национального стандарта по сравнению с международным при условии достаточного научного обоснования и введение (на временной основе) мер предосторожности, если такого обоснования нет, но фактическая ситуация того требует.

Соглашение по сельскому хозяйству – *Agreement on Agriculture* – документ, являющийся элементом правовой основы ВТО. Устанавливает многосторонние правила торговли сельскохозяйственной продукцией в отношении доступа на рынок, внутренних программ поддержки и экспортных субсидий. Соглашение представляет собой исключение из общепринятых правил ВТО, поскольку разрешает более широкое применение госсубсидий и, в частности, экспортных субсидий, запрещенных Соглашением по субсидиям и компенсационным мерам (см.). Страны-участницы обязаны: принять меры по устранению большинства нетарифных барьеров (см.); связать максимальные импортные тарифы; определить размер разрешенных экспортных субсидий по стоимости и товарному охвату и предельный уровень суммарной внутренней поддержки сельского хозяйства (см.). При этом странам-импортерам разрешается применять специальную защитную оговорку (см.) в интересах внутренних производителей.

Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам – *Agreement on Subsidies and Countervailing Measures (SCM)* – смежное с ГАТТ Соглашение, устанавливающее правила использования субсидий и применения ответных мер, компенсирующих ущерб, возникающий в результате субсидирования. Соглашение подробно рассматривает вопрос о субсидиях, содержит определения в этой области (см. статью "Субсидия") и устанавливает их категории. В документе определяется также термин "компенсационная пошлина" (см.), описываются правила ее применения и процедура расследования по факту субсидирования. Соглашение трактует понятия "материальный" и "серьезный" ущерб, определяет странам-участницам переходные периоды для приведения их законодательств в соответствие с положениями Соглашения. В отношении развивающихся стран в Соглашении установлен специальный и дифференцированный режим, предусматривающий значительные льготы вплоть до разрешения применять многие виды субсидирования (для стран с размером ВВП на душу населения менее 1000 долл. США).

Соглашение по процедурам импортного лицензирования – *Agreement on Import Licensing Procedures* – смежное с ГАТТ (см.) Соглашение, направленное на упрощение и унификацию формальностей при выдаче импортных лицензий. В Соглашении устанавливаются принципы недискриминации (выдача лицензий должна осуществляться на недискриминационной основе) и гласности (см.), предполагающей обязанность стран-участниц публиковать все правила и положения, касающиеся импортного лицензирования. В терминах Соглашения процедуры лицензирования подразделяются на автоматические импорт-

ные (когда разрешение на импорт выдается автоматически, например, в целях реализации мониторинга – см.) и неавтоматические (когда необходимо реализовать постановления о введении квоты или другой ограничительной меры). Автоматическое лицензирование должно осуществляться таким образом, чтобы не создавать препятствий для импорта. Соглашение, иногда именуемое Кодексом импортного лицензирования, устанавливает правила процедуры, которыми страны-участницы обязаны руководствоваться при выдаче лицензий в рамках квот. При этом такие процедуры должны соответствовать правилам ГАТТ в части применения национального режима в отношении внутреннего обложения товаров и регулирования и РНБ (см.).

Соглашение по текстилю и одежде – *Agreement on Textiles and Clothing* – смежное с ГАТТ Соглашение, заменившее в результате Уругвайского раунда (см.) Соглашение по изделиям из различных видов волокон (МФА – см.). Соглашение по текстилю и одежде содержит перечень товаров, на которые распространяется его действие, и устанавливает десятилетний срок (до 2005 года), в течение которого торговля текстильными изделиями и одеждой будет приведена в соответствие с принципами ГАТТ. Соглашение предусматривает постепенный отказ стран-участниц от ограничений в торговле указанными товарами. С 1 января 2005 года страны-участницы не могут прибегать к нетарифным ограничениям импорта этих изделий (см. интеграция). Соглашение устанавливает собственный механизм переходных защитных мер (см.), т.е. консультации страны-импортера со страной (странами) экспорта; формальное введение ограничений в случае признания экспортером обоснованности претензий импортера; обращение страны-импортера в Орган по мониторингу торговли текстилем, учрежденный в соответствии с Соглашением, с просьбой рассмотреть проблему и вынести соответствующие заключения и рекомендации (в случае, если экспортер не считает введение защитных мер обоснованным); формальное введение ограничений при условии их одобрения Органом по мониторингу; возможность страны-экспортера, против которой введены защитные меры, воспользоваться процедурой урегулирования споров в рамках ВТО (см.).

Соглашение по техническим барьерам в торговле (ТБТ) – *Agreement on Technical Barriers to Trade (TBT)* – смежное с ГАТТ соглашение, призванное воспрепятствовать использованию инструментов технической и административной политики государств в качестве средств, затрудняющих международную торговлю. Положения Соглашения распространяются как на товары, так и на производственные процессы и методы. Соглашение устанавливает, что стандарты и правила сертификации (процесс определения соответствия стандарту) не должны быть более обременительны к иностранным товарам по сравнению с товарами отечественными. В этих целях страны-участницы должны сотрудничать в рамках Международной организации по стандартизации и других международных организаций, занимающихся разработкой стандартов (Международный союз электросвязи, Международная электротехническая комиссия, Комиссия по Продовольственному кодексу – см.), и использовать международные стандарты как основу для создания национальных стандартов и норм. Соглашение устанавливает принципы проверки соответствия стандартам, рекомендует странам-участницам заключать соглашения о взаимном признании сертификатов и процедур сертификации. В приложении к Соглашению содержится Кодекс добросовестной практики, регламентирующий подготовку, принятие и применение стандартов (см.). Проблема санитарных и фитосанитарных технических мер рассматривается в соответствующем Соглашении, смежном с ГАТТ (см.).

Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (ТРИМС) – *Agreement on Trade-Related Investment Measures (TRIMs)* – выработанное в ходе Уругвайского раунда (см.) Соглашение, в соответствии с которым странам-участницам запрещается прибегать к определенному кругу торговopolитических мер, оказывающих влияние на иностранные инвестиции и противоречащих РНБ и национальному режиму (см.). Соглашение содержит так называемый иллюстративный перечень (см.) таких мер, требует от стран-участниц информировать Секретариат ВТО о подобных мерах и устранить их в течение двух лет с момента вступления Соглашения о ВТО (см.) в силу (для развивающихся стран предусмотрены более длительные сроки). Первый срок истек в 1997 году, последний истекает к 1 января 2002 года. Следует оговориться, что упомянутые сроки касаются только тех мер, которые были объявлены странами-участницами в период вступления Соглашения ТРИМС в силу. Проведенные специалистами исследования свидетельствуют, что запрещенные меры концентрируются в автомобильной и химической отраслях промышленности, в производстве компьютеров и во многих случаях связаны с ограничительной деловой практикой транснациональных корпораций.

Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) – *Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights (TRIPS)* – Соглашение, формирующее одну из основ всемирной торговой системы (см.). Выработано в результате Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (см.). Правовым основанием Соглашения, в свою очередь, служат международные конвенции, регулирующие защиту прав интеллектуальной собственности (Парижская, Бернская,

Римская, Женевская, Брюссельская), и другие международные договоренности в этой области. В круг ведения Соглашения входят вопросы авторских и смежных прав; товарных знаков; использования географических названий; промышленного дизайна; патентов, топологии интегральных схем; конфиденциальной информации. Для ТРИПС характерно применение принципов, аналогичных закрепленным в ГАТТ и ГАТС. Речь идет об обязательстве предоставлять иностранным гражданам национальный режим в области прав интеллектуальной собственности, а также режим наибольшего благоприятствования с тем, чтобы устранить по отношению к этим гражданам какую бы то ни было дискриминацию в данной области. ТРИПС обязывает страны-участницы предусмотреть в своих национальных законодательствах механизмы защиты прав национальных и иностранных собственников вплоть до уголовного преследования нарушителей этих прав. В Соглашении предусмотрен механизм его реализации и контроля исполнения. С этой целью ТРИПС учреждает Совет по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Что касается решения спорных вопросов в этой области, они относятся к компетенции общего органа ВТО (Орган по рассмотрению спорных вопросов). Принятие ТРИПС потребовало от стран-участниц внесения соответствующих изменений в свои судебные и административные системы, совершенствования порядка регистрации торговых знаков, создания компьютеризованных информационных центров и механизмов контроля, в том числе таможенного, а также подготовки квалифицированного персонала.

Соглашения с ограниченным числом участников – *Plurilateral agreements* – правовые документы, перечисленные в отдельном приложении к Соглашению об учреждении ВТО. К ним относятся Соглашение по гражданской авиатехнике (см.), Соглашение по правительственным закупкам (см.), Соглашение по молочным продуктам, Соглашение по говядине, Соглашение по информационной технологии, Соглашение по основным телекоммуникационным услугам. Эти соглашения не входят в единый пакет обязательств, которые принимают на себя страны-участницы и страны, присоединяющиеся к ВТО. Соглашения с ограниченным числом участников, называемые также "секторальными инициативами", действительны только для стран, их подписавших.

Содействие развитию торговли – *Trade facilitation* – комплекс вопросов, включенных в программу работы ВТО на Конференции министров стран-участниц, состоявшейся в 1996 году в Сингапуре. Из принятого на Конференции заявления следует, что речь идет об упрощении коммерческих процедур, разработка которых относится к компетенции соответствующих международных организаций. При этом перед Генеральным советом ВТО была поставлена задача определить, в какой мере правила ВТО соотносятся с положениями, выработанными этими организациями. В число упомянутых организаций были включены, прежде всего, Всемирная таможенная организация, Международный валютный фонд, Организация экономического сотрудничества и развития, Международный банк реконструкции и развития, Конференция ООН по торговле и развитию, Международная морская консультативная организация, Международная торговая палата, Европейский союз, Северо-Американская зона свободной торговли, Международная организация по стандартизации. В узком смысле понятие "содействие развитию торговли" включает в себя комплекс мер по совершенствованию и унификации внешнеторговых документов и процедур, установленных в различных странах, с целью обеспечения их соответствия международным правилам, регулирующим экспортно-импортные и транзитные операции. К таким мерам относятся:

- меры таможенного контроля;
- технические положения, определяющие критерии соответствия национальным стандартам;
- экспертиза качества товара на предмет определения его соответствия национальным или международным стандартам;
- ветеринарные и фитосанитарные инспекции, призванные предотвратить ущерб для здоровья людей, животных и растений.

Все эти вопросы входят в круг ведения по меньшей мере пяти соглашений, составляющих правовую основу ВТО. В ходе работы, проводимой в рамках ВТО по выполнению поручения, содержащегося в заявлении, принятом на Сингапурской конференции 1996 года, были определены три основных направления: повышение эффективности действующих международных норм; повышение статуса выработанных международных норм (от рекомендательного до обязательного); принятие международных стандартов в области передачи информации по электронным средствам связи. Конкретная аналитическая и исследовательская работа, ведущаяся Секретариатом ВТО по линии содействия развитию торговли, сосредоточилась на изучении экспортно-импортных процедур, включая проблемы, возникающие на таможнях; характера разного рода платежей, страховых операций и других финансовых обязательств, подлежащих исполнению при пересечении товаром границы; значения электронных средств связи для развития торговли.

Специальный и дифференцированный (более благоприятный) режим – *Special and differential (more favourable) treatment* – принцип, содержащийся в целом ряде правовых документов ВТО и предусматривающий различные льготы для развивающихся стран. В общей форме эти льготы выражаются в

виде права использовать преференциальные ставки таможенных пошлин в развитых странах при экспорте своих товаров; права на более длительный переходный период реализации многих положений, содержащихся в правовых документах ВТО; обязательства развитых стран оказывать техническое содействие в деле приведения законодательных и иных инструментов развивающихся стран в соответствие с требованиями ВТО (см. также статьи "Всеобщая система преференций" и "Общая разрешительная статья").

Специфическая пошлина – *Specific duty* – пошлина, исчисляемая в единицах валюты в привязке к натуральным (физическим) объемам (весам) импортируемых товаров (например, 2 доллара США за 1 кг). Специфические пошлины, наряду с комбинированными (см.) формируют пиковые ставки таможенных тарифов (см. – тарифные пики) и служат инструментом защиты внутреннего рынка.

Специфическая субсидия – *Specific subsidy* – субсидия, предоставляемая субсидирующим органом только отдельным предприятиям, группам предприятий или отраслям промышленности. Данный термин трактуется в Соглашении по субсидиям и компенсационным мерам (см.), поскольку средства, предусмотренные для защиты от запрещенных субсидий и субсидий, подпадающих под действие компенсационных мер, могут применяться только в том случае, если субсидия является специфической.

Способы оказания (поставки) услуг – *Modes of international service transactions* – согласно ГАТС (см.) торговля услугами осуществляется посредством их поставки четырьмя основными способами:

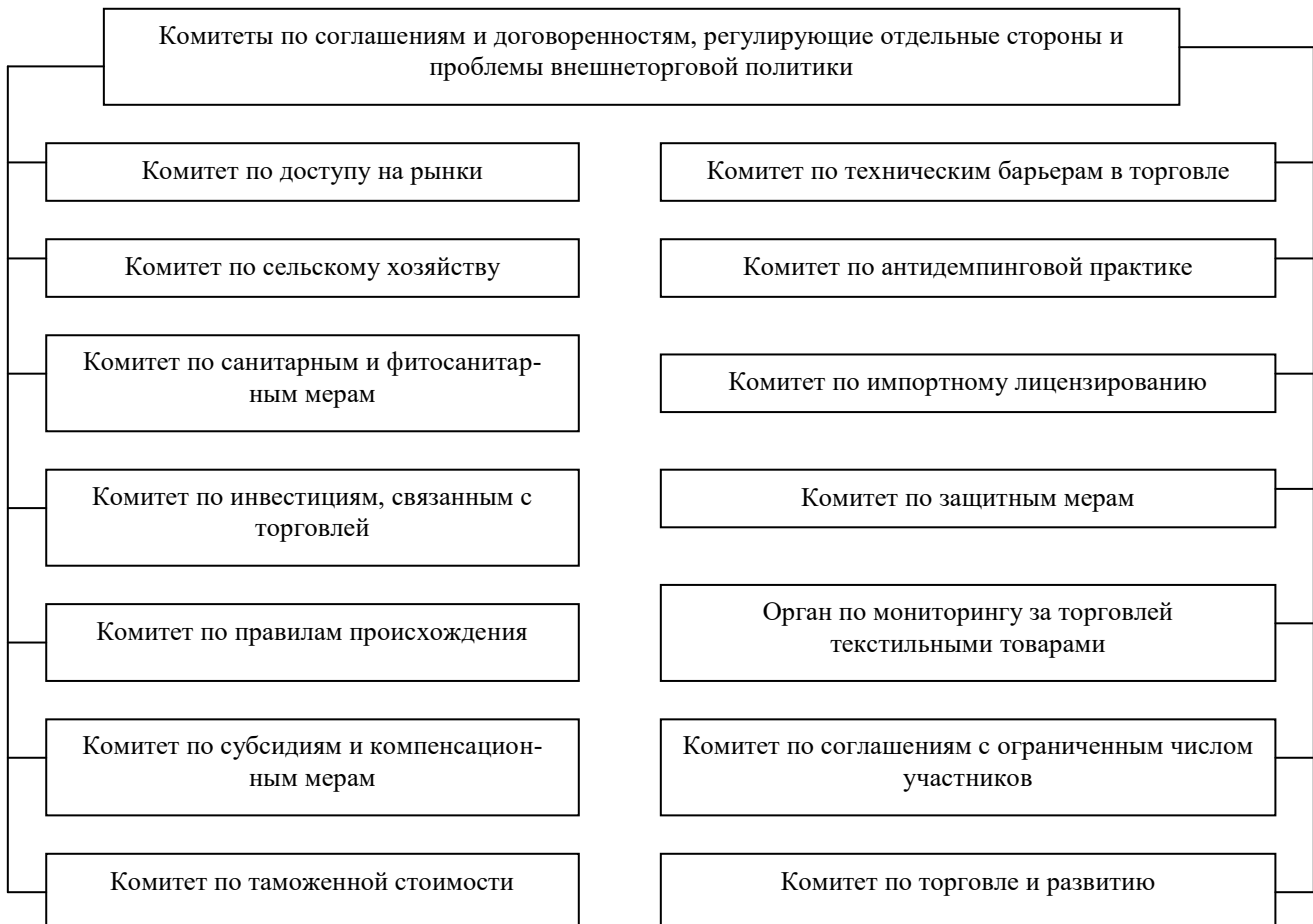
- трансграничная поставка (с территории одной страны на территорию другой страны) – *cross-border movement of service products*;
- потребление за рубежом (передвижение потребителя в страну, где предоставляется услуга) – *consumption in the country of importation*;
- коммерческое присутствие (учреждение услугодателем одной страны своего присутствия в другой для оказания услуги) – *commercial presence*; например, открытие отделения иностранного банка на территории другой страны;
- перемещение физических лиц (оказание услуги поставщиком одной страны через присутствие физических лиц этой страны на территории любой другой страны) – *temporary movement of natural persons*; на пример, хирург (иностранец) приезжает в страну, где он должен прооперировать гражданина этой страны.

Справочный документ – *Reference paper* – принятый в результате дополнительных многосторонних переговоров по телекоммуникационным услугам, проведенных в рамках ВТО, документ, который содержит ряд принципов установления справедливой конкуренции в данном секторе. Эти принципы предусматривают необходимость учреждения независимого регулирующего органа; принятие мер против ограничения конкуренции в секторе и мер, обеспечивающих возможность взаимного пользования сетями; прозрачную и недискриминационную практику лицензирования; универсальный характер принимаемых обязательств.

Средневзвешенный уровень ставки пошлины – *Trade-weighted average rate of duty* – показатель, вычисляемый путем взвешивания каждой ставки по величине торгового потока и определения средней величины на этой основе. Другой способ вычисления – деление суммы таможенных пошлин и сборов на общую стоимость облагаемого импорта. Показатель используется на тарифных переговорах для целей установления начального уровня связывания (см.) пошлин и сопоставления уровней защиты внутреннего рынка.

Структура ВТО – *WTO structure* – организационное строение Всемирной торговой организации. Структура ВТО представлена на нижеследующей схеме. Главный орган ВТО – Конференция на уровне министров стран-участниц (Министерская конференция) – собирается раз в два года и по традиции носит название города, в котором созывается (Сингапурская, Сиэтлская), Конференция может осуществлять все функции ВТО и принимать решения. В перерывах между конференциями действует Генеральный совет, организующий, кроме прочего, работу ВТО в области разрешения споров и проведения обзоров торговой политики (см.). Ряд советов, входящих в структуру ВТО, контролирует соблюдение ГАТТ-1994. Секретариат ВТО возглавляется Генеральным директором. Этот пост занимали П.Сазерленд, Р.Руджеро и М.Мур (нынешний Генеральный директор). С 2002 года, как ожидается, кресло Генерального директора займет представитель одной из развивающихся стран (Таиланда).

Представители стран-участниц ВТО могут принимать участие в работе всех органов, входящих в структуру ВТО, за исключением Апелляционного органа, групп экспертов для рассмотрения споров и комитетов по соглашениям с ограниченным числом участников.



Субсидия – *Subsidy* – финансовая дотация, инструмент экономической политики, занимающий заметное место в системе правового регулирования ВТО. В рамках этой организации подход к субсидиям определяется характером их влияния на конкурентоспособность товара. Субсидирование внутреннего производства может создавать косвенные барьеры для импорта товаров в субсидирующую страну. С другой стороны, экспортные субсидии, установленные в стране-экспортере, служат своего рода нейтрализатором таможенного тарифа страны-импортера. Указанные моменты обсуждались в ходе Токийского и Уругвайского раундов многосторонних торговых переговоров (см.) и в итоге подверглись регламентации в Соглашении по субсидиям и компенсационным мерам (см.). Важным элементом Соглашения является понятие "специфичности" субсидии. Субсидия является "специфической", если она предоставляется только отдельным предприятиям, группам предприятий или отраслям промышленности. Если же субсидирование в стране построено на объективных критериях, значит, оно не носит специфического характера. Соответственно, по правилам Соглашения ответные (компенсационные) меры можно и должно принимать лишь в случае специфического субсидирования. Вообще же субсидия определяется в Соглашении как финансовый вклад (дотация) государственного органа, включающий прямую передачу средств, финансовые обязательства (кредитная гарантия), финансовые и налоговые льготы, меры поддержки доходов и цен. Возвращение внутренних налогов при экспорте товаров не рассматривается в документах ГАТТ как субсидия. В рамках ВТО запрещены субсидии, усиливающие экспортную конкурентоспособность национальных товаров, и субсидии, позволяющие сбывать товары внутреннего производства на более льготных, чем иностранные, условиях. Соглашение различает три категории субсидий: разрешенные ("зеленые") – т. е. неспецифические (финансирование НИОКР, регионального развития, адаптация предприятий к требованиям окружающей среды); допустимые ("желтые") – т. е. специфические, в отношении которых документы ВТО допускают применение компенсационных мер; при установлении факта "серьезного" или "материального" ущерба субсидирующая страна должна прекратить субсидирование или компенсировать ущерб, запрещенные ("красные") – экспортные и импортозамещающие субсидии. Вопросы субсидирования в сельском хозяйстве регламентируются Соглашением по сельскому хозяйству (см.).

"Желтые" (разрешенные) (допускающие принятие компенсационных мер) субсидии – *Amber (permissible)(actionable) subsidies* – субсидии, дающие основание, в контексте Соглашения о субсидиях и компенсационных мерах (см.), для судебного разбирательства. При установлении факта нанесения ущерба такой субсидией субсидирующая сторона должна отозвать субсидии или компенсировать ущерб.

"Зеленые" (разрешенные) (не допускающие принятия компенсационных мер) субсидии – *Green (permissible) (non-actionable) subsidies* – субсидии, не дающие, в контексте Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам (см.), основания для судебного преследования, т. е. фактически разрешенные (неспецифические – см.) субсидии. В их число входит финансирование НИОКР, регионального развития, адаптации предприятий к требованиям защиты окружающей среды.

"Красные" (запрещенные) субсидии – *Red (prohibited) subsidies* – субсидии, предоставление которых связано с экспортом продукции (включая программы экспортного кредитования и гарантирования по льготным ставкам) и использованием национальных изделий вместо импортных (импортозамещающие субсидии). Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам в принципе запрещает применение подобных субсидий.

Схема обязательств – *Schedule of commitments* – разработанная в ходе Уругвайского раунда (см.) таблица, содержащая перечень обязательств (горизонтальных и специфических) в области услуг; способов поставки услуг; условий и пределов доступа на рынок, а также ограничений и условий предоставления национального режима. Схема используется странами-участницами (присоединяющимися странами) для построения национальных перечней специфических обязательств по услугам (см.).

Таможенная стоимость (оценка) – *Customs value* – цена товара, объявляемая импортером на таможне при прохождении таможенной очистки (выполнении всех предусмотренных таможенными правилами требований в отношении порядка ввоза и вывоза грузов, подлежащих таможенному досмотру). Методы оценки стоимости товаров для целей взимания таможенных пошлин установлены в Соглашении по применению статьи VII ГАТТ (см.). Основной принцип таможенной оценки заключается в использовании "цены сделки" (см.). Соглашение предусматривает пять дополнительных стандартов (методов) определения таможенной стоимости (с помощью критериев идентичности товара и

его подобности, альтернативного метода, цены за вычетом, расчетной цены – см. соответствующие статьи).

Таможенная тарифная уступка (обязательство) – *Tariff concession (commitment)* – обязательство, принимаемое участником многосторонних торговых переговоров (см.), или страной, желающей вступить в ВТО, в таможенно-тарифной области. Эта уступка может предоставляться в виде консолидации (связывания) пошлин, т. е. обязательства не повышать действующие ставки пошлин, либо путем снижения ставок по тем или иным товарам. Наконец, уступка может выражаться в уменьшении разницы в уровне ставок, взимаемых по товарам из стран, которым предоставляется РНБ, и преференциальных ставок пошлины. Согласно правилам ГАТТ/ВТО все эти виды уступок считаются равноценными. Если участвующая страна хочет повысить связанную ставку, она обязана вступить в переговоры с основным поставщиком соответствующего товара и предложить встречную уступку путем снижения пошлины на другой товар, представляющий для поставщика известный интерес.

Таможенная территория – *Customs territory* – территория, в отношении которой действуют отдельные тарифы и другие меры регулирования торговли, т. е. на которой действует единое таможенное законодательство и ведется единый статистический учет внешней торговли.

Таможенный союз – *Customs Union* – объединение двух или более таможенных территорий (см.) с одновременной отменой таможенных и иных ограничений во взаимной торговле товарами, происходящими из этих территорий, и введением общих таможенных пошлин и других мер регулирования торговли в отношении третьих стран. Примером такого союза является Европейский союз, действующий в рамках ВТО (когда эта организация выступает в качестве форума для многосторонних торговых переговоров) как одна участвующая сторона, а также союз Швейцарии и Лихтенштейна и МЕРКОСУР (Общий рынок Аргентины, Бразилии, Парагвая, Уругвая). Действующие в рамках этих союзов договоренности (взаимные уступки) представляют собой изъятия из РНБ в соответствии с правилами ГАТТ и не распространяются на третьи страны-члены ВТО.

Тарификация – *Tariffication* – в контексте Соглашения по сельскому хозяйству (см.) пересчет нетарифных мер (см.) в тарифные эквиваленты (см.). Осуществляется на базе разницы между средней мировой ценой определенного товара и его национальной внутренней ценой. Полученная величина переводится в адвалорную или специфическую ставку и добавляется к уже действующей ставке.

Тарифная квота – *Tariff quota* – система ввоза определенного количества товара, облагаемого по пониженным таможенным ставкам. Ввоз свыше установленного уровня (квоты) облагается по более высокому тарифу.

Тарифные меры – *Tariff measures* – меры, приводящие к увеличению цены товаров при пересечении ими границы таможенной территории. Эти меры принимаются посредством взимания таможенных пошлин, т. е. в виде процента к цене товара, либо в виде фиксированной величины в денежном выражении, которая добавляется к цене товара при его вывозе (ввозе), либо путем сочетания обоих методов. Положения правовых документов ВТО подробно регламентируют применение тарифных мер.

Тарифные пики (пиковые ставки тарифов) – *Tariff peaks* – пошлины с максимально высокими значениями ставок. Формируются главным образом за счет комбинированных и специфических пошлин и представляют собой наиболее высокие таможенные барьеры для импорта. В ходе Уругвайского раунда (см.) его участники договорились о снижении ставок пошлин на 40% (для развивающихся стран и стран с переходной экономикой – на 30%), что позволило сохранить тарифные пики в относительной неприкосновенности. Пиковые ставки таможенных тарифов у большинства стран-членов ВТО несут основную нагрузку по защите внутреннего рынка.

Тарифные предложения (оффер) – *Tariff offer* – комплекс предложений страны-участницы (присоединяющейся страны) по либерализации своего таможенного тарифа. Как правило, имеют форму таблицы с указанием кодов и наименований товаров, уровней связывания, имплементационного периода (см.).

Тарифный эквивалент – *Tariff equivalent* – ставка таможенной пошлины, эквивалентная по своему протекционистскому значению нетарифной мере. В рамках Уругвайского раунда (см.) была достигнута договоренность преобразовать количественные ограничения импорта в тарифные эквиваленты (тарификация – см.) и постепенно снизить таможенные пошлины. Тарифный эквивалент широко использовался для определения в процессе Уругвайского раунда переговоров масштабов аграрного протекционизма. Так, уровень тарифной защиты в результате перевода (пересчета) нетарифных

мер в отношении импорта сельхозпродукции в эквивалентные по своему ограничительному действию ставки пошлин достигает в странах ЕС, США, Японии и Канаде 100-450%. Соглашение по сельскому хозяйству (см.) предусматривает обязательство стран-участниц не применять или не вводить вновь нетарифные меры, в отношении которых согласован их перевод в нетарифные эквиваленты с последующим связыванием и снижением.

Технические барьеры (меры) – *Technical barriers* – инструменты технической и административной политики (стандарты, системы измерения соответствия качества, нормы безопасности, правила упаковки и маркировки товаров, формы документов, требования предотгрузочной инспекции, дополнительные таможенные формальности, требования по охране здоровья и окружающей среды), относящиеся к нетарифным барьерам в торговле (см.), поскольку могут использоваться государствами с целью защиты внутреннего рынка. В ходе Токийского и Уругвайского раундов многосторонних торговых переговоров (см.) были выработаны правила, призванные решить проблему использования технических мер в качестве препятствия международной торговле. В итоге было выработано смежное с ГАТТ Соглашение по техническим барьерам в торговле (см.), базировавшееся на выработанном в рамках Токийского раунда Кодексе по стандартам.

Торговля услугами – *Trade in services* – обмен услугами, регулирующий как трансграничную торговлю, так и торговлю ими в пределах национальной территории. Этот термин раскрывается в ГАТС (см.) как трансграничное перемещение услуг и как их производство и потребление иностранными физическими и юридическими лицами на территории стран-участниц. Торговля услугами предусматривает их поставку с территории одной страны на территорию другой страны; их поставку в пределах территории любой страны потребителю другой страны; поставку услуг их поставщиком одной страны путем коммерческого присутствия физических лиц одной страны в пределах территории другой (см. способы оказания услуг). Необходимость заключения особого соглашения по данному вопросу объясняется динамичным ростом сферы услуг в мировой торговле. Торговля услугами имеет свою специфику. В отличие от торговли товарами, это "невидимая" торговля, не всегда связанная с физическим перемещением продукта через границу.

Трансфертные цены – *Transfer prices* – цены, образующиеся при обмене товарами между предприятиями, входящими в одну транснациональную компанию. Соглашение по применению статьи VII ГАТТ (см.) затрагивает проблему приемлемости таких цен для таможенных целей. Если таможенные власти полагают, что на цену сделки (см.), декларируемую импортером, повлияла связь между юридически признанными партнерами в бизнесе (один из них прямо контролирует другого, или оба они контролируются третьим лицом; они являются работодателями и служащими; членами одной семьи), они вправе не признать цену сделки и обязаны затем вступить в консультации с импортером.

Требование внутренних продаж – *Domestic sales requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование, чтобы предприятие сбывало определенную часть производимой продукции на внутреннем рынке, т.е. ограничивало свой экспорт.

Требование использовать местный компонент (внутреннее количественное ограничение) – *Local content requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование к предприятию с иностранным капиталом в порядке, установленном национальным законодательством, использовать определенную долю национальных товаров для производства продукции.

Требование лицензирования – *Licensing requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование к инвестору лицензировать передачу технологий, используемых в стране-доноре, предприятиям страны-реципиента.

Требование национального пакета акций – *Local equity requirement* – мера, запрещенная ТРИМС (см.). Представляет собой требование, в соответствии с которым определенная часть акций предприятия должна принадлежать отечественным инвесторам.

Требование обязательного экспорта – *Export performance requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование обязательного экспорта фиксированной доли производимой продукции.

Требование обязательной поставки – *Product mandating requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование к инвестору поставлять на определенный рынок продукцию, произведенную на конкретном оборудовании.

Требование передачи технологии – *Technology transfer requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование передачи определенной технологии на некоммерческих условиях, либо требование проведения конкретных НИОКР в стране-реципиенте инвестиций.

Требование сбалансированной Торговли – *Trade-balancing requirement* – мера, запрещенная в рамках ТРИМС (см.). Представляет собой требование к предприятию покупать импортную продукцию в определенной пропорции по отношению к национальной продукции.

Триггерный уровень импорта – *(price, volume) trigger* – доля импорта по отношению к среднему потреблению товара за три предшествующих года (см. Соглашение по сельскому хозяйству). Данный показатель используется в статье 5 Соглашения, разрешающей любой стране ввести дополнительную пошлину в отношении товаров, по которым нетарифные меры были преобразованы в таможенные пошлины, в случае, если стоимость импорта превысит триггерный уровень или цена на этот товар окажется ниже триггерного уровня (справочной цены на импортируемый товар за трехлетний период).

Трудовые (социальные) стандарты – *Labour standards* – правила использования рабочей силы. На протяжении ряда лет в рамках ВТО обсуждается вопрос о социальных аспектах мировой торговли. Развитые страны настаивают на включении этого вопроса в повестку дня нового раунда многосторонних торговых переговоров (см. Раунд тысячелетия), ссылаясь на "нарушение" другими странами цивилизованных социально-трудовых норм, за счет чего эти страны получают конкурентные преимущества на внешних рынках. Развитые страны доказывают, что товары, экспортируемые странами-нарушителями трудовых стандартов, представляют собой "социальный демпинг". Они предлагают разработать в рамках ВТО соглашение, которое регламентировало бы вопросы использования детского труда, продолжительности рабочего дня, размеров заработной платы и т.п. в их связи с экспортом товаров и услуг. Развивающиеся страны категорически отказываются обсуждать перечисленные вопросы в ВТО, усматривая в этом попытку развитых стран использовать трудовые стандарты как предлог для ограничения ввоза многих видов продукции из "стран третьего мира". Принятие трудовых стандартов приведет, по их мнению, к односторонней выгоде для развитых стран, которые таким образом будут защищать свои трудоемкие отрасли от конкуренции со стороны развивающихся стран.

Уведомление – *Notification* – содержавшееся в рамках ГАТТ и смежных соглашениях положение о праве стран-участниц требовать от других стран-участниц предоставления в Секретариат ГАТТ подробной информации о национальных мерах, затрагивающих экспорт и импорт товаров. Эта информация рассматривалась Советом ГАТТ на предмет соответствия правилам ГАТТ. В ходе Уругвайского раунда (см.) процедура предоставления уведомлений была заменена механизмом обзора торговой политики (см.), действующим в настоящее время в рамках ВТО.

Урегулирование споров – *Dispute settlement* – действующий в рамках ВТО порядок разрешения спорных и конфликтных ситуаций, возникающих в торговых отношениях между странами-участницами. В итоге Уругвайского раунда (см.) была достигнута специальная Договоренность в отношении правил и процедур урегулирования споров. Центральное место в рамках создаваемого этой договоренностью механизма занимает Орган по разрешению споров (см.), имеющий право создавать специальные группы экспертов (см.) для рассмотрения споров и подготовки рекомендаций. В Договоренности подробно рассматривается порядок урегулирования споров: консультации между спорящими государствами; создание специальной рабочей группы экспертов в случае, если консультации не привели к урегулированию спора; подготовка и передача Органу по разрешению споров доклада и рекомендаций рабочей группы; наличие Апелляционного органа (см.), в который может обратиться сторона в споре с тем, чтобы оспорить какие-либо положения или рекомендации доклада группы экспертов, и который подготавливает и вносит в Орган по разрешению споров свой собственный доклад по соответствующим вопросам; рассмотрение докладов Органом по разрешению споров; выполнение рекомендаций сторонами в споре. В случае невыполнения решений Органа по разрешению споров против неподчинившейся стороны принимаются различные санкции (например, приостановление действия уступок, которыми эта сторона пользовалась, либо требование возместить причиненный другой стороне ущерб). Конфликт рассматривается в рамках ВТО после обращения в уполномоченный Орган одной из стран-участниц, которая, в свою очередь, должна получить от соответствующей отрасли национальной экономики необходимую информацию для подачи жалобы.

Уровень связывания (связанных) пошлин – *Tariff binding coverage* – величина (показатель), используемая в тарифных переговорах, в частности при присоединении к ВТО. Рассчитывается как отношение (доля) товарных позиций, ставки которых связаны, ко всем товарным позициям таможенного тарифа.

Уругвайский раунд – *the Uruguay Round* – серия многосторонних торговых переговоров на межправительственном уровне, начало которым положила в 1986 году встреча министров стран-членов ГАТТ, принявших Декларацию Пунта-дель-Эсте. Этот документ призывал к либерализации международной торговли, совершенствованию многосторонней торговой системы и укреплению роли ГАТТ. Проведенные затем переговоры включили в сферу ГАТТ новые блоки вопросов: сферу услуг, аспекты интеллектуальной собственности, инвестиции, связанные с торговлей. Раунд завершился в 1994 году принятием в Марракеше (Марокко) Заключительного акта, открывшего возможность для подписания Соглашения об учреждении ВТО. Основными итогами Раунда стали: принятие новой редакции ГАТТ (так называемый ГАТТ-1994), ГАТС и ТРИПС и формальное образование ВТО. По сути, были заложены основы ныне действующей всемирной торговой системы.

Ускоренное расширение квот – *Accelerated enlargement of quotas* – в рамках Соглашения по текстилю и одежде (см.) система увеличения тарифных квот, устанавливаемых в отношении импорта соответствующих товаров. Так, эта система предусматривала увеличение согласованных на двустороннем уровне квот на 16% в год в течение первых трех лет установленного в Соглашении периода; на 25% в год в течение следующих четырех лет; на 27% в год в течение последних трех лет установленного Соглашением десятилетнего переходного периода.

Условия и пределы доступа на рынок – *Conditions and limitations on market access* – наименование одной из колонок в схеме обязательств по услугам (см.).

Услуга – *Service* – в терминах ГАТС (см.) – это коммерческая услуга, предоставляемая на конкурентной основе. Услуги, потребляемые правительством для собственных нужд, под действие ГАТС не попадают. Таким образом, ГАТС не содержит строгого определения понятия "услуга". В специальной литературе под услугой понимается действие, являющееся результатом производственной деятельности, имеющей целью удовлетворение конкретной потребности получателя услуги. Под поставкой услуги понимается производство, распределение, маркетинг, продажа и доставка услуги.

Услуги морского транспорта – *Maritime transport services* – комплекс услуг, в отношении которого в ГАТС содержится договоренность о проведении дополнительных переговоров для выработки специального соглашения. Созданная с этой целью в рамках ВТО Переговорная группа по услугам морского транспорта пока не в состоянии выработать проект такого соглашения. Однако на специальной сессии Совета ВТО по торговле услугами (октябрь 2000 года) ряд стран выступил с заявлением о желательности вновь включить этот вопрос в повестку дня переговоров по дальнейшей либерализации торговли услугами. К наиболее актуальным проблемам переговоров по морским транспортным услугам относятся согласование положений о доступе на рынок международных грузоперевозок на основе национального режима; особом режиме для каботажных перевозок; допуске иностранных перевозчиков в национальные инфраструктурные сети и единицы, включая портовые сооружения и внутренние водные пути.

Ущерб (серьезный, материальный) – *Injury, prejudice, damage (serious, material)* – термин, трактуемый в ряде договоренностей ВТО и, прежде всего, в Антидемпинговом кодексе (см.) и Соглашении по субсидиям (см.). Применительно к обеим договоренностям означает ущерб национальной промышленности или угрозу такого ущерба и определяется как снижение продаж, сбыта продукции, доли на рынке, производительности, прибыли, доходов по инвестициям, загруженности производственных мощностей. Материальный ущерб возникает также вследствие негативного изменения внутренних цен, товарных запасов, заработной платы, экономического роста, фактора инвестиционной привлекательности и т. п. В Соглашении по субсидиям вводится количественное определение материального ущерба, который считается "серьезным", если доля субсидирования в стоимости товара превышает 5%. В обеих договоренностях отмечается, что между ущербом и демпингом (субсидией) должна быть установлена причинная взаимосвязь. Положение о серьезном ущербе содержится также в Соглашении по защитным мерам (см.), где он определяется как "существенное, общее ухудшение состояния национальной промышленности".

Финансовые услуги – *Financial services* – любые услуги финансового характера, включающие в себя, в частности, все страховые и относящиеся к страховым услуги; банковские услуги, торговлю на фондовой бирже; брокерские операции на денежном рынке; участие в эмиссии ценных бу-

маг; управление активами, консультационные, посреднические и другие вспомогательные финансовые рынки.

Франчайзинговые услуги – *Franchising* – разновидность услуг, входящая в категории дистрибьюторских. Под франчайзинговыми услугами принято понимать продажу и использование продукта, товарного знака (наименования) или определенной системы бизнес-формата (см.) в обмен за плату или отчисления (процент). В ходе многосторонних торговых переговоров вопрос о франчайзинговых услугах периодически поднимается странами, заинтересованными в выработке обязательств по данному виду слуг.

Франчайзинговый продукт – *Franchising product* – или торговая марка; термин, под которым понимается использование товарного знака (наименования) в обмен за плату (роялти) с возможным принятием обязательства по эксклюзивной продаже товарных знаков (наименований) (см. статью "Франчайзинговые услуги").

Цена за вычетом – *Deductive value* – метод определения таможенной стоимости, по которому последняя определяется как цена за единицу продукции (*unit price*), по которой идентичные или подобные товары (см.) продаются в наибольшем количестве на внутреннем рынке одновременно (или почти одновременно) с импортом товаров, подлежащих оценке. При этом из цены вычитается прибыль, таможенные пошлины и сборы, транспортные расходы, страховые сборы и другие расходы, с которыми связана продажа на внутреннем рынке (см. Соглашение по применению статьи VII ГАТТ).

Цена сделки – *Transaction value* – основной метод таможенной оценки, закрепленный в Соглашении по применению статьи VII ГАТТ. Речь идет о цене, реально уплаченной или подлежащей уплате за импортируемый товар. Условия, которым должна отвечать цена сделки, регламентированы в упомянутом Соглашении. При этом Соглашение оставляет открытым вопрос, какую цену использовать: СИФ или ФОБ (т. е. включать ли в таможенную стоимость товара расходы на фрахт и страхование). Таможенные власти вправе не признать стоимость сделки, если у них есть серьезные основания сомневаться в достоверности этой цены. В этом случае они обязаны вступить с импортером в консультации, в ходе которых импортеру предоставляется возможность доказать справедливость декларированной им цены.

Цены внутреннего потребления – *Home (domestic) consumption prices* – цены на внутреннем рынке, по которым товар потребляется в стране. Используются при сравнении экспортной цены товара, в отношении которого имеются подозрения в демпинге, с целью установления факта и размера демпинга (см. Соглашение по применению статьи VI ГАТТ – Антидемпинговый кодекс).

Экологическая маркировка товаров – *Eco-labelling (Environmental labelling)* – размещение на товаре (и его упаковке) специального символа, означающего, что товар является экологически безопасным. Маркировка получила распространение в ряде стран (главным образом развитых) и рассматривается рядом других стран (преимущественно развивающихся) как новый нетарифный барьер. Экомаркировка характеризует собой один из аспектов взаимосвязи торговли с окружающей средой, рассматриваемых в ВТО. Некоторые правила по экомаркировке содержатся в Соглашении по техническим барьерам (см.).

Экологическая пошлина – *Eco-duty* – дополнительная пошлина на товары, ввозимые из стран с более низкими экологическими стандартами, с целью нейтрализовать конкурентные преимущества этих товаров. Предложение об установлении таких пошлин обсуждалось в рамках ВТО и представляет собой один из примеров взаимосвязи между торговлей и окружающей средой.

Экологические (природоохранные) стандарты – *Environmental standards* – нормы, обеспечивающие охрану окружающей среды. Правила ВТО не распространяются на политику в области защиты природы, однако некоторые положения ВТО предусматривают использование торговых мер в природоохранных целях, в том числе мер, принимаемых в соответствии с многосторонними соглашениями об охране окружающей среды. Страны-члены ВТО независимы в определении экологических целей, однако они обязаны обеспечивать их достижение при помощи мер, совместимых с положениями вышеупомянутых многосторонних соглашений, в частности, в регламентации подхода к национальной и импортной продукции. Природоохранное законодательство должно, в соответствии с принципами ВТО, отдавать предпочтение мерам, в минимальной степени нарушающим торговлю, при условии их достаточности для обеспечения удовлетворительного уровня защиты окружающей среды. Принятие принципа прозрачности (см.) представляет собой первый шаг, направленный на то, чтобы торговая политика и природоохранное регулирование разрабатывались и применялись на основе взаимной поддержки. Вопрос об экологических стандартах в той или иной степени затрагивает-

ся в соглашениях по техническим барьерам в торговле и санитарным и фитосанитарным мерам (см.), в которых однозначно признается право стран определять цели в области охраны природы. Соглашение по сельскому хозяйству (см.) освобождает экологические программы от обязательств данной страны по уменьшению субсидий, в то время как в Соглашении по субсидиям и компенсационным мерам (см.) допускается предоставление субсидий в размере 20% от затрат предприятия в связи с адаптацией к требованиям природоохранных стандартов. Несмотря на то, что согласно принципам ВТО природоохранные меры не должны перерасти в скрытое ограничение международной торговли, ряд развитых стран обвиняет страны с менее жесткими экологическими стандартами в "экологическом демпинге" (экспорте товаров, произведенных с нарушением норм охраны окружающей среды и, следовательно, ущербом для экологии) и на этом основании угрожает ограничить ввоз соответствующих товаров. Во время встречи в Марракеше (1994 год) министры стран-участниц ГАТТ, одобряя результаты Уругвайского раунда (см.), решили создать Комитет по торговле и окружающей среде (см.). Подготовительная работа, проводящаяся этим Комитетом, пока не дала ощутимых результатов, которые позволили бы странам начать многосторонние переговоры по выработке свода международных правил в этой области. Проблема взаимосвязи между природоохранным регулированием и торговой политикой вызывает острую полемику в рамках ВТО. Так, страны ЕС предлагают внести в повестку дня нового раунда многосторонних торговых переговоров торгово-экологическую проблематику, в то время как некоторые развивающиеся страны категорически возражают против этого предложения.

Экспортные пошлины – *Export duties* – разновидность налога, взимаемого при экспорте товара. Применяется странами, вывозящими главным образом сырьевые товары, в целях расширения доходной части бюджета и сдерживания экспорта сырья в интересах внутреннего рынка. Согласно ГАТТ, режим наибольшего благоприятствования (см.) должен действовать как в отношении импортных, так и экспортных пошлин. При этом принцип РНБ должен применяться к способу взимания таких пошлин, а также ко всем правилам и нормам, установленным для экспорта соответствующего товара. Практика переговоров о присоединении ряда стран к ВТО свидетельствует о попытках некоторых стран-участниц ВТО трактовать применение экспортных пошлин как меру по ограничению экспорта и требовать ее отмены.

Электронная коммерция – *electronic commerce* – явление и термин, не получившие общепризнанного определения, но в общем виде означающие распределение, маркетинг, продажу или поставку товаров и услуг с помощью электронных средств связи. Развитие электронной коммерции тесно связано с широким использованием Интернета в коммерческих целях, однако этот вид экономической деятельности осуществляется также с применением других электронных средств, например, по телефону и телефаксу (см. статью "Основные средства электронной коммерции"). Динамичный рост операций в сфере электронной коммерции привел к открытию в рамках ВТО многосторонних торговых переговоров по вопросам урегулирования встающих в этой связи проблем (методы сбора таможенных платежей, НДС и некоторых других налогов и сборов; защита прав интеллектуальной собственности, наделение сходными доменными именами и т.п.; определение происхождения продукта, поставленного электронными средствами; установление законности "электронной" сделки, наличие "подлинных" коммерческих документов, составленных в "письменном" виде или подписанных "собственноручно" участниками сделки). Эти и другие проблемы нашли свое отражение в Декларации о глобальной электронной коммерции (см.), принятой на Женевской конференции министров стран-членов ВТО в мае 1998 года. На русском языке встречается также наименование "электронная торговля", однако принято считать, что словосочетание "электронная коммерция" точнее передает значение английского термина, поскольку включает в себя не только торговлю, но и средства ее обеспечения, т.е. международную систему стандартов, совместимость электронных версий документов, подписей и т.п.

Эскалация (импортных) тарифов – *Tariff escalation* – инструмент торговой политики, предусматривающий повышение ставок взимаемой пошлины адекватно степени переработки ввозимой продукции. В ходе Уругвайского раунда (см.) страны-участницы поставили перед собой задачу снижения общего уровня тарифов в среднем на 30%. Использование данного инструмента позволяет даже при сравнительно невысоких в среднем таможенных барьерах надежно защищать внутренние рынки продукции высокой степени переработки. Показательно в этом смысле, что после Уругвайского раунда средние ставки на готовые изделия в странах-участницах в восемь раз превышали аналогичные ставки на ввозимое сырье.